



KICKICO^{4.0}

KICK ecosystem

Белая книга, версия 4.0



KICKICO

KICK v4.0

KICK ECOSYSTEM

Фандрейзинг качественно
нового уровня

Белая книга, версия 4.0

Декабрь 2018

Содержание

ВВЕДЕНИЕ	4
---------------------------	----------

ПУТЬ К ВЕРСИИ 4.0: KICK ECOSYSTEM

Расцвет ICO	6
Краткая история KICKICO.	6
Текущая ситуация на рынке	7
Проблемы рынка	10
Прогнозы криптоиндустрии.	14

KICK версии 4.0 – KICK ECOSYSTEM

Обзор.	17
Платформа и сервисы	18

МОДЕЛЬ ЗАРАБОТКА

КИКОНОМИКА. Транзакции и Комиссии	31
Стратегия “заморозки” KickToken.	34
Поддержка фиатных валют.	35

КОМАНДА	37
--------------------------	-----------

Техническое описание KICK ECOSYSTEM . . .	39
--	-----------

ОТКАЗ ОТ ОТВЕТСТВЕННОСТИ	60
---	-----------

ВВЕДЕНИЕ



С момента своего запуска в 2017 году и по сегодняшний день, KICKICO возглавляет движение за популяризацию и улучшение такого непростого инструмента для сбора средств как ICO, стремясь сделать его более стабильным и безопасным. Однако, по мере развития рынка проекты, выходящие на ICO, столкнулись с новыми проблемами, включающими усиление контроля со стороны регулирующих органов, неоправданно завышенные цены на листинг от бирж и ошибки ценообразования токенов. Все это привело к снижению интереса и сокращению числа участников рынка, как потенциальных покупателей токенов, так и самих стартапов.

Тем временем, появился новый инструмент – STO (Security Token Offering), который получил полное одобрение со стороны регулирующих органов и наделен всеми юридическими гарантиями. Однако, он еще не завоевал должного внимания общественности и не возымел популярности. И поэтому в очередной раз KICKICO выступает в роли предвестника следующей волны роста фандрейзинга с помощью токENSEЙЛОВ, представляя свое расширенное и обновленное видение KICK версии 4.0.

KICK ECOSYSTEM – это полноценная экосистема для организации сбора средств с собственной биржей, которая позволяет вывести процесс токENSEЙЛА на более высокий уровень, сделав его по функциональности и безопасности близким к современным финансовым системам.

После полного пересмотра и расширения видения, платформа включает в себя обновленный веб-сайт KICKICO, современную биржу (KICKEX), White Label решение для проведения токенсейлов (KICKDESK), систему для листинга и торговли STO, унифицированную систему входа в систему (KICKID), мультивалютный кошелек (KICKWALLET), шлюз криптовалютных платежей (KICKPAY), интеграцию рекламной сети (KICKCPA), реферальную сеть (KICKREF), удобное мобильное приложение (KICKMOBILE) и последние инновации в области биржевого ценообразования (AIO и IECO). В центре этой вертикально интегрированной экосистемы находится одна из самых интересных монет в крипто индустрии – KickToken. Функционал монеты стал значительно шире, чтобы обеспечить новые варианты применения в нашей постоянно растущей KICKONOMY.

KICK ECOSYSTEM вдыхает новую жизнь в процесс размещения, покупки и продажи токенов и монет для стартапов и покупателей токенов. Она нацелена решить многие из сегодняшних проблем рынка ICO и способствует развитию инструмента STO. В конечном итоге, это кардинальным образом повлияет на то, как стартапы финансируются по всему миру.

ПУТЬ К v4.0: KICK ECOSYSTEM



Расцвет ICO

Одной из самых революционных концепций, появившихся с технологией блокчейн, можно назвать Первичное размещение монет, или ICO. ICO дает передовым блокчейн стартапам со всего мира потрясающие возможности для привлечения капитала, которые не имеют границ и открыты для всех участников, независимо от их финансового состояния, связей или кредитной истории.

В 2013 году Mastercoin провел самое первое ICO, и всего за пять лет, прошедших с того момента, ICO в сумме смогли привлечь более 13 миллиардов долларов, причем в 2018 году каждый день запускалось примерно по три проекта. ICO даже превзошли ангельские инвестиции и венчурный капитал, как основной источник финансирования блокчейн-стартапов.

На заре блокчейн революции для запуска ICO требовалось много времени и сам процесс был довольно сложным: хакеры, баги и недоработки юзабилити были лишь некоторыми из самых реальных и постоянных проблем. Хуже того, не было единого порядка в том, как должно проводиться ICO: у каждого стартапа были свои собственные правила и кастомные страницы сбора средств, что приводило к массовой путанице, мошенничеству и возникновению многочисленных ошибок.

Затем появилась платформа KICKICO.

Краткая история KICKICO

Разработка KICKICO началась в 2015 году, а платформа была официально запущена в 2017 году. В это же время начал стремительно развиваться рынок ICO, как по количеству

проектов, так и по объему собранных средств. KICKICO стала ведущей компанией на этом рынке, что было ожидаемо: платформа позволила решать важные и насущные проблемы не только для блокчейн стартапов, желающих привлечь капитал, но также и для инвесторов в токены, предоставив надежный и понятный инструмент. Участвовать в ICO стало более безопасно, последовательно и доступно. А сам процесс проведения ICO перестал быть непредсказуемым, где тысячи вещей могли пойти вопреки планам.

Благодаря платформе KICKICO финансирование получили более 35 успешных стартапов, включая такие громкие имена, как INS, Micromoney, Hacken, Universa и другие. Общая сумма сборов проектов составила 800 000 ETH. KICKICO переросла в глобальное активное сообщество из более чем 22 000 человек, тысячи из которых принимают участие в ежегодном мероприятии Cryptospace Moscow.

Но рыночные условия сильно изменились с момента основания KICKICO, появился новый инструмент STO и новые проблемы, стоящие перед традиционными ICO.

Текущая ситуация на рынке

Ситуация на рынке ICO сегодня сильно отличается от той, что была в момент основания KICKICO. Появился и стремительно развивается новый инструмент – STO, в то время как сами ICO изменились как по форме, так и по объему сбора средств.

Расцвет STO

Размещение секьюрити-токенов, или STO, представляет собой более продвинутый вариант ICO, в котором монеты и токены наделены статусом ценных бумаг, а не просто выполняют утилитарные функции. Регулирующие органы положительно относятся к STO, а участники, в свою очередь, получают такие же преимущества и юридические гарантии как и на фондовом рынке. STO дает стартапам уверенность в том, что в будущем они не понесут наказания от регулятора за сбор средств через

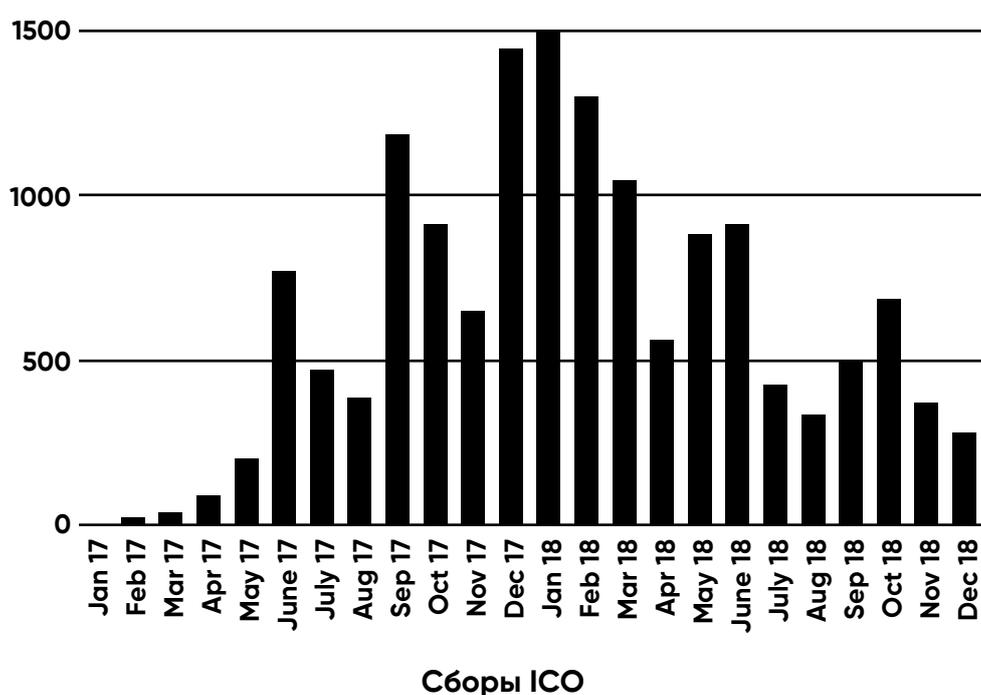
продажу токенов. Согласно некоторым прогнозам – STO может однажды заменить ICO; а более смелые прогнозы говорят о том, что STO может даже заменить IPO (Первичное размещение акций).

STO подходит не для всех. Не каждый токен на блокчейне может быть секьюрити, и проведение STO требует гораздо больше бюрократизма и юридических затрат, чем традиционные ICO. Например, если бы Ethereum проводил STO вместо ICO, есть вероятность, что проект бы не стал таким же успешным, как сегодня.

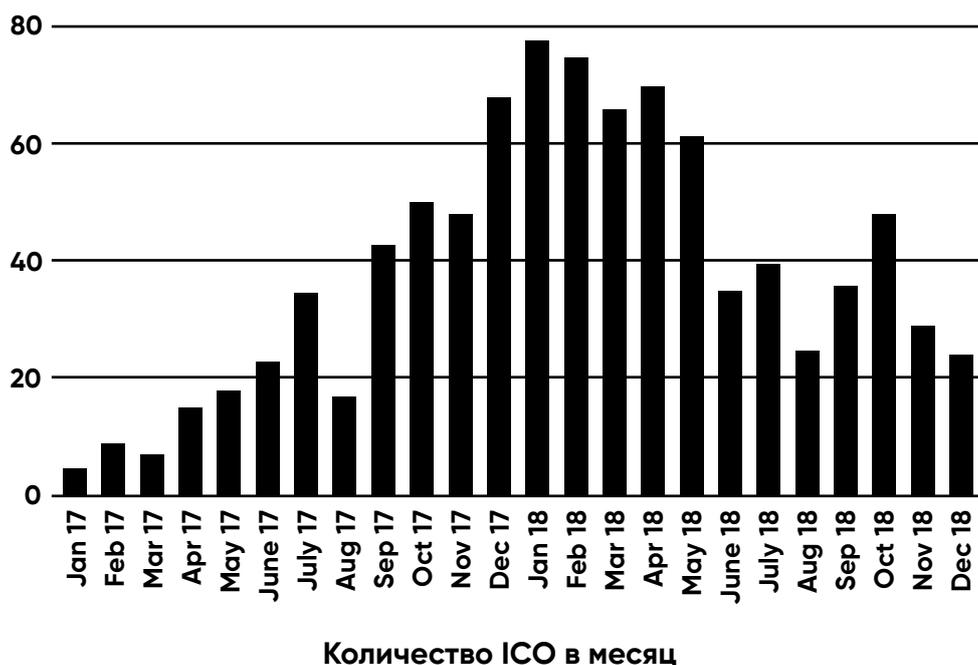
STO, как способ сборов, по-прежнему находится на начальном этапе развития. Единый стандарт еще не сформировался, а сам инструмент не приобрел такой популярности, как ICO. Но даже учитывая противоречивое отношение к секьюритизации сборов в токенах, сложно спорить с тем, что STO позволяет расширить пул участников и привлечь институциональных инвесторов, которые ранее не могли участвовать в продажах токенов.

Изменения в размере рынка ICO

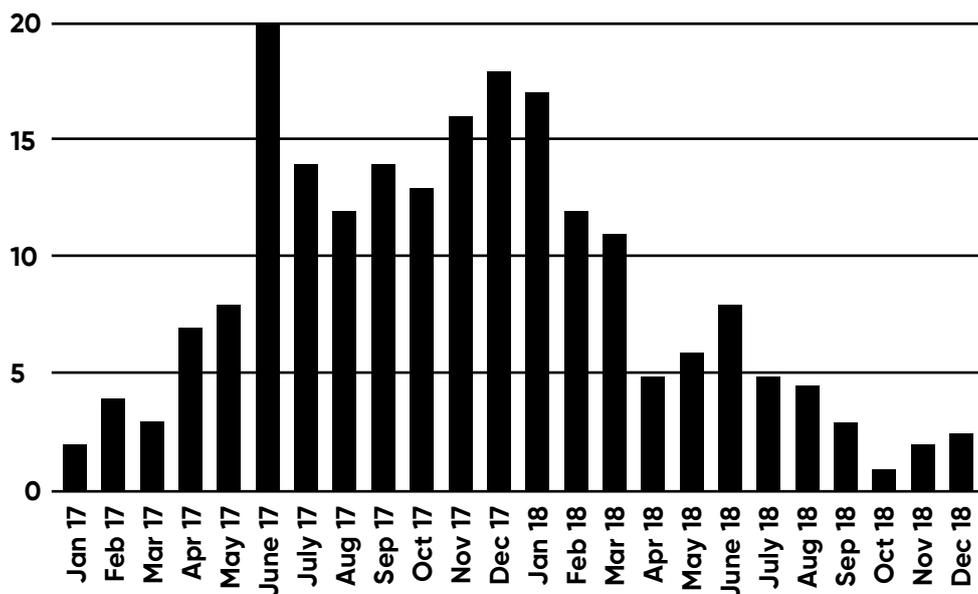
На традиционном рынке ICO с 2017 года произошли некоторые сдвиги, и тенденция изменений продолжает сохраняться. Следующие три диаграммы будут полезны для понимания текущего состояния рынка ICO.



На приведенной выше диаграмме показано количество средств, собираемых в месяц традиционными ICO, в миллионах долларов. Стоит отметить, что сумма по сбору средств росла в течение 2017 года до пика в январе 2018 года, а затем снизилась на конец 2018, образуя пирамиду.



Второй график отражает другой показатель – количество проведенных ICO в каждом месяце. На предыдущем графике с ежемесячными итогами сбора средств, декабрь 2017 показывает пиковые значения за 2017 год. Но на данном графике декабрь 2017 года даже не входит в тройку лидеров. Фактически, все топ-3 месяца по количеству проектов ICO приходятся на 2018 год, а пиковые значения – в январе! На этом графике текущий спад не так очевиден. Наоборот, можно сделать вывод, что рынок ICO здоров и стабилен. Примечательно в этом графике то, что компании сегодня гораздо более консервативны в отношении ICO, чем ранее, поэтому в данном контексте стабильность это положительный знак.



Объем сборов на одно ICO (в миллионах долларов)

Третий финальный график показывает в чем же действительно заключается проблема на рынке ICO. Дело не в том, что ICO больше не популярны, а в том, что существенно сократилась сумма средств, которую собирает каждое ICO. Это снижение происходит с обеих сторон: стартапы привлекают меньше капитала, а все больше потенциальных участников токенисейлов заняли выжидательную позицию. В следующем разделе мы рассмотрим причины, по которым это происходит.

Проблемы рынка

Почему ICO привлекают меньше денег в пересчете на 1 стартап? Прежде чем перейти к некоторым из основных причин, стоит помнить, что рынок ICO все еще находится на ранней стадии развития. Потребуется не один год, прежде чем он сможет достичь своего истинного потенциала, и простое сравнение 2018 года с диким спекулятивным пузырем в 2017 году может оказаться не совсем правильным. Тем не менее, ниже представлены основные причины падения рынка.

Проблемы регулирования

В 2017 году рынок ICO в плане регулирования напоминал Дикий Запад. Правительства преследовали проекты, не давая при этом каких-либо четких инструкций или понятных руководств. В итоге стартапы стремились воспользоваться возможностями агрессивного сбора средств и привлечения свободного капитала до ужесточения правил. В своем стремлении воспользоваться рыночным безумием многие ICO даже не привлекали юристов. Почти все стартапы заявляли, что участие в их ICO возможно только для определенных лиц (например, только в определенных странах). В действительности же в большинстве случаев эти требования не соблюдались, и средства принимались от всех подряд.

В 2018 году все ситуация полностью поменялась. Некоторые страны даже запретили ICO, процедура верификации личности KYC / AML стала отраслевой нормой, а правительства по всему миру даже обязали некоторые ICO выплатить возмещение своим покупателям. Серьезные стартапы в настоящее время стали более осторожными и теперь предъявляют более строгие требования к тому, кто может участвовать в их ICO. Некоторые стартапы даже устанавливают более низкие суммы сборов, чтобы не привлекать излишнего внимания.

Мошеннические ICO

Мошеннические ICO продолжают распространяться. В начале 2018 года Bitconnect, проект с капитализацией в топ-25, был закрыт, будучи признанным пирамидой. Это был один громкий случай, но есть еще много задокументированных случаев, когда команды собирали деньги на ICO, а вскоре просто исчезали. Согласно данным издания Fortune, фактически 60% ICO 2017 года исчезли. Мошеннические ICO оказали влияние на обе стороны рынка. Некоторые блокчейн стартапы вообще отказываются от проведения ICO, переживая из-за репутационных рисков, и не хотят, чтобы их ставили в один ряд с мошенниками. Потенциальные инвесторы все чаще оказываются в затруднительном положении и, поскольку они не знают кому можно доверять, они выбирают позицию – не доверять никому.

Другая мошенническая деятельность

Даже если проект ICO действительно заслуживает доверия, мошенничество вокруг него присутствует почти всегда. Хакеры создают поддельные учетные записи мессенджеров, подделывают электронные письма и клонируют веб-сайты, чтобы обманом заставить людей отправлять свои деньги на неправильный адрес кошелька для сбора средств. Иногда хакеры направляют свои усилия на сами стартапы, находят уязвимости и взламывают плохо написанные смарт контракты. Поэтому неудивительно, что многие люди, которые, возможно, обожглись ранее, больше не хотят участвовать в ICO.

Слишком много шума

На сегодняшний день существует достаточно много ICO низкого качества с чрезмерно оптимистичными или нереалистичными вариантами применения технологии блокчейна. Кажется, что за каждую возможную отрасль или нишу конкурируют десятки стартапов, и даже опытный крипто-энтузиаст редко может понять разницу между лучшими и худшими из них. Огромное количество блокчейн стартапов в стремлении получить больше прибыли опираются на то, что легче найти и убедить горстку крупных инвесторов, чем привлечь тысячи мелких инвесторов и управлять ими.

Ценообразование ICO

Порядок ценообразования токенов ICO сегодня работает неправильно. Стартап заявляет фиксированную цену на токены, которая часто чрезмерно оптимистична и выше, чем может дать рынок. После выхода токена на биржу, рынок давит цену вниз и, в результате, страдают все участники ICO. Фактически, большинство токенов теперь торгуются ниже своей цены размещения. Это несоответствие цен ставит важный вопрос: зачем участвовать в ICO, когда велика вероятность того, что можно будет просто купить монету или токен на бирже впоследствии по более низкой цене, чем во время ICO?

Закрытые продажи

До публичной продажи большинство ICO проводят закрытые (приватные) продажи, где продают токены приватной группе аккредитованных инвесторов с большой скидкой. Эти закрытые продажи доступны только по приглашению, и их условия ценообразования часто носят конфиденциальный характер, поэтому покупатели, участвующие в публичных раундах, понятия не имеют ни о наличии скидки ни об уровне этой скидки, а также применяется ли к токенам частных инвесторов какие-то условия "заморозки" токенов (локап). Один из рисков для участников публичных продаж заключается в том, что, как только их проект выйдет на открытый рынок, более ранние приватные покупатели, получившие большую скидку и "размороженные" токены, сбросят их и отправят цену токена в свободное падение. К сожалению, приватные покупатели, демпингующие на публичных покупателях, являются нормой для ICO.

Необоснованно завышенные требования бирж

При участии в ICO инвесторы ожидают, что их токены будут размещены для торгов на крупной надежной бирже, чтобы в будущем их можно было легко продать. Однако процесс листинга на крупных биржах задача не из простых. Биржи взимают драконовские сборы, заключают контракты закулисного характера, а иногда просто долго держат качественные проекты в подвешенном состоянии. В этом процессе очень мало прозрачности, поэтому зачастую разумнее подождать, пока токен не попадет на крупную биржу, прежде чем покупать его заранее до листинга на бирже

Постоянно меняющиеся стандарты

Учитывая многие из вышеперечисленных проблем, для того чтобы ICO сегодня было успешным, проект должен соответствовать более высоким стандартам качества, чем стартапы прошлого года. У стартапа должно быть больше, чем просто крутой white paper, требуется наличие работающего продукта или запущенной тестовой сети, проверенной команды, надежной бизнес-модели и поддержки от одной и более крупной организации. Из-за таких высоких требований и стандартов

многие стартапы не могут использовать STO, приватные продажи или венчурное финансирование.

В совокупности, обозначенные выше рыночные барьеры заставили людей отказаться от ICO и сделали стартапы, выбирающие этот путь финансирования, непривлекательными для капитала. Теперь, когда мы рассмотрели текущее состояние, пора сделать прогноз того, куда движется рынок в ближайшем будущем.

Прогнозы криптоиндустрии

Еще осенью 2017 года KICKICO публично заявляла, что рынок ICO сократится и в 2018 году окажется на грани краха. Как мы уже говорили ранее, этот прогноз оказался верным, и мы были готовы к спаду. Сейчас, учитывая текущую ситуацию, мы сформулировали тезисы на ближайшие годы, которые и стали базой для разработки KICK ECOSYSTEM. Вот что мы ожидаем в обозримом будущем:

Качественные ICO останутся и будут привлекать средства

На рынке всегда будет место для хороших ICO, которые можно определить по наличию работающего продукта, проработанной бизнес-модели, опытной команды, обоснованной экономики токена и потенциала выхода в топ-100. Подобные проекты отличаются тем, что предлагают прорывные технологии и часто существуют на уровне инфраструктуры, чтобы заменить блокчейн платформы предыдущего поколения, например Ethereum.

Успех нишевых ICO будет единичным

Крупные ICO привлекут к себе непропорционально больше внимания в ближайшие годы, а большинство мелких узкоспециализированных ICO потерпят неудачу. Тем не менее, среди нишевых ICO все еще будут истории успеха, точно так же как имеются случайные истории успеха среди

компаний инди-краудфандинга. Мы ожидаем, что индустрия видеоигр станет благоприятной почвой для успешных специализированных ICO, потому что игроки, как правило, высоко мотивированы, привыкли покупать виртуальные предметы и легко понимают ценность токена в своей любимой игре.

Бум STO

Следующий восходящий тренд на крипто рынке будут задавать STO. STO привлекут в индустрию новые финансовые потоки от крупных институциональных инвесторов, предоставив им необходимые юридические гарантии для участия. У STO будет гораздо больше применений, чем у ICO: любая компания может создать секьюрители токен, независимо от того, применяется блокчейн в проекте или нет. Это значительно расширяет потенциальный пул проектов. По сравнению с ютилити, ценность секьюрители токенов более осязаема и намного понятнее инвесторам, поскольку они представляют собой акции и распределение прибыли.

Один из самых больших недостатков STO заключается в том, что обычные неаккредитованные инвесторы в настоящее время не могут участвовать. Однако, эта ситуация скоро изменится благодаря появлению новых законов, брокеров и агентств.

С точки зрения стартапа, STO будут существенно дешевле и проще, чем подготовка к IPO или получение финансирования от венчурного капитала.

Размер традиционных венчурных инвестиций сократится

Стартапы будут все чаще выбирать краудфандинг вместо традиционных источников венчурного финансирования. Сбор денег от венчурных инвесторов для многих фирм на ранних стадиях очень затруднен, поскольку он часто требует базироваться в определенных географических регионах, иметь основателей из определенных школ, иметь правильные связи и самое главное, иметь время для бесконечных питчей в течение нескольких месяцев подряд.

Крах криптобирж

Если 2017 год был годом ICO, то 2018 год был годом криптовалютных бирж. В настоящее время наблюдается всплеск количества финансируемых и запускаемых бирж. Многие из этих бирж не смогут выдержать усиленного мониторинга и контроля со стороны регулирующих органов, а также не будут соответствовать новым стандартам лицензирования. Рынок не может поддерживать 1000 различных бирж; ни один покупатель токенов не захочет управлять десятками биржевых счетов. Скорее всего мы увидим, как в 2019 и 2020 годах лопнет биржевой пузырь, что приведет к закрытию крупных бирж, а мелкие будут поглощены.

Появятся новые криптофинансовые инструменты

На текущий момент инструменты по сбору средств на основе токенов все еще находятся в начале развития. Таким образом, в ближайшие несколько лет появятся новые криптофинансовые инструменты за рамками ICO и STO, возможно, с использованием уникальных долговых инструментов. Эти инструменты будут запущены вместе со следующим поколением продуктов блокчейна, таких как KICKPAY, которые будут способствовать применению криптовалют в реальной жизни, а не просто давать возможность поиграть с токенами.

KICK ECOSYSTEM спроектирована, чтобы соответствовать актуальному состоянию рынка ICO / STO и максимально использовать возможности этих будущих тенденций.

KICK v4.0 – KICK ECOSYSTEM



Обзор

KICK ECOSYSTEM – это полноценная экосистема для организации сбора средств с собственной биржей, которая безопасна, проста в использовании и ориентирована на сообщество. Она разработана для решения текущих проблем, стоящих перед рынком ICO, которые привели к снижению активности криптовалютных стартапов и покупателей токенов. Экосистема поддерживает быстро развивающийся инструмент STO. Это позволит вывести фандрейзинг на качественно новый уровень, который даст возможность оказаться на гребне следующей волны роста всей индустрии. Экосистема даст возможность привлечь новых покупателей токенов и высококлассные криптопроекты, которые сейчас могут получить финансирование только через закрытые продажи. Такой подход позволяет вернуть доверие на рынок.

KICK ECOSYSTEM состоит из десяти различных компонентов:

KICKICO

KICKID

KICKWALLET

KICKEX

KICKDESK

НОВЫЕ МОДЕЛИ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ: AIO И EICO

KICKPAY

KICKCPA

KICKREF

KICKMOBILE ECOSYSTEM

KICK ECOSYSTEM поддерживает 12 различных криптовалют. Плюс разрабатывается поддержка фиатных валют. Основной криптовалютой выступает KickToken, который занимает центральное место в экономике KICKICO или, по другому, КИКОНОМИКИ.

Платформы и сервисы

KICKID

KICKID — это основное связующее звено всей KICK ECOSYSTEM. Когда вы авторизуетесь в одном сервисе в системе, вы автоматически получаете доступ ко всем сервисам экосистемы.

...всем сервисам экосистемы. KICKID станет открытым стандартом, по которому другие платформы смогут использовать нашу базу участников и технологию аутентификации и, тем самым, расширять экосистему для всех пользователей. Для максимального удобства...

Для максимального удобства и простоты использования KICKID будет поддерживать регистрацию по электронной почте, регистрацию через Facebook или Gmail.

Одной из важнейших особенностей KICKID является возможность получения специального статуса «квалифицированный участник». Сегодня участие в нескольких ICO означает повторное прохождение процедуры KYC и соблюдения требований местных органов власти. Это очень неудобно и нет уверенности, что ваша учетная запись будет проверена правильно и своевременно до старта продаж токенов. С KICKID, после того, как вы единожды пройдете верификацию, ваша учетная запись может быть использована в любой подсистеме KICK ECOSYSTEM и на всех платформах, использующих KICKID.

KICKICO

KICKICO – наша флагманская платформа. Она соединяет стартапы, желающие получить финансирование, с приобретателями токенов, которые заинтересованы в их покупке. Платформа включает в себя следующие компоненты:

Поддержка STO: Ранее мы говорили о росте интереса к STO и преимуществах такого инструмента для сбора средств (см. раздел «Рост STO»). Важно отметить, что KICKICO полностью поддерживает STO, позволяя проводить размещение секьюрити токенов наряду с обычными ICO.

Листинг и управление ICO: KICKICO предоставляет блокчейн-стартапам все инструменты, необходимые для безопасного проведения и продвижения своего ICO, а также позволяет управлять сообществом, которое формируется вокруг этого ICO. Стартапам не нужно беспокоиться о том, что их сайты по сбору средств будут взломаны или что их кошельки скомпрометированы, так как KICKICO предоставляет безопасность банковского уровня.

Инновационная система рейтинга и система обзоров: KICKICO пересматривает свою систему рейтинга, чтобы повысить доверие к продажам токенов. Вместо того, чтобы просто оценивать проект по числовой шкале, участники пишут подробные обзоры. Затем другие участники оценивают эти обзоры, давая положительную или отрицательную оценку. Чем лучше оценка рецензии, тем выше ее влияние на общую оценку проекта. Кроме того, сами рецензенты также получают рейтинг, чтобы в топ рейтинга смогли подняться только самые честные и убедительные из них. Идея такой системы рейтинга построена по типу IMDB и гораздо менее подвержена мошенничеству и манипулированию, чем оценка напрямую.

Система репутации. У каждого участника на платформе KICKICO есть оценка репутации, на которую влияют многочисленные действия в системе – от написания положительного отзыва до участия в кампании. Участники, которые поднимаются в топ рейтинга репутации KICKICO, получают соответствующий авторитет и становятся лидерами общественного мнения, за что

они получат специальные привилегии на платформе, например, их голос приобретает больший вес .

Тест на готовность: Блокчейн стартапы смогут “прощупать почву” перед тем, как начать продажу своих токенов путем взаимодействия с сообществом экспертов KICKICO, чтобы узнать, насколько они готовы к выходу на рынок. Это сэкономит стартапам значительное время и деньги на исследования рынка и предотвратит запуск заведомо провальных кампаний.

Маркетплейс услуг: Для успешной продажи токенов требуется много усилий. KICKICO станет площадкой для интегрированной сети сторонних компаний и сервисов, предоставляющих стартапам услуги всех направлений для проведения токенсилов. Категории будут включать в себя юридические консультации, услуги перевода, копирайтинг, маркетинг, графический дизайн и многое другое. Участники смогут оценивать исполнителей и отправлять отзывы, а все услуги будут оплачиваться в KickToken.

Каталог проектов: Все проекты перед размещением на KICKICO проверяются командой, а также сообщество дает свою оценку и пишет обзоры. Потенциальные участники проектов могут использовать KICKICO как простой способ отбора качественных проектов, с которыми они, возможно, никогда не сталкивались. В дальнейшем мы планируем добавить смарт фильтрацию для удобства поиска интересных кампаний.

Чат: Сообщество KICKICO является одним из самых больших и активных в блокчейн среде. Начиная с версии 4.0, платформа включает в себя надежный инструмент чата и обмена сообщениями для увеличения вовлеченности и расширения сообщества. Участники могут отправлять друг другу сообщения, создавать групповые чаты и присоединяться к ним, а также задавать проектам и команде KICK свои самые важные вопросы. Функционал чата KICKICO позволит сделать его превосходной альтернативой управлению несколькими учетными записями Telegram, WeChat и WhatsApp.

Интегрированная реклама: Являясь платформой с полным спектром услуг, KICKICO позволяет стартапам мгновенно продвигать свои токенсиловы или запуск торгов на KICKEX,

размещая баннеры в экосистеме KICKICO и во многих рекламных сетях CPA. Стартапы смогут пополнять свой рекламный баланс, загружать рекламные объявления, выбирать какие сети CPA они хотят активировать, настраивать свои рекламные предпочтения. Проведя все необходимые настройки, останется только сидеть и наблюдать, как работает реклама и приносит целевой трафик. Такая система станет первым рекламным инструментом в мире, ориентированным на криптовалютный рынок.

KICKEX

KICK версии 4.0 включает в себя надежную централизованную биржу KICKEX. При разработке KICKEX мы использовали весь наш опыт, полученный при запуске и развитии KICKICO, а также применили другие инновации для создания биржи следующего поколения.

KICKEX будет располагаться на собственном доменном имени kickex.com и на поддоменах ex.kickico.com и kickex.kickico.com. Компоненты биржи включают в себя:

Поддержка ICO и STO. Как и KICKICO, KICKEX будет поддерживать новый инструмент сбора средств STO и позволит торговать как ютилити токенами, так и секьюрители токенами в одной системе. Обеспечив поддержку секьюрители токенов, мы ожидаем привлечь в KICKEX институциональные и корпоративные деньги. Так как организации более осторожно относятся к рискам, то смогут по достоинству оценить возможности секьюрители токенов, такие как участие в доле компании, дивиденды и юридические гарантии. Поддержка STO поможет закрепить позиции KICKEX на рынке в случае, если STO станет доминирующим методом сбора средств на основе токенов, как это прогнозируют некоторые эксперты.

Поддержка всех основных валют: на старте KICKEX будет поддерживать все основные криптовалюты, включая BTC, ETH, XLM, USDT, TUSD, ADA, ZRX, DOGE, XMR, EOS, LTC, DASH, XRP, NEO, NEM, KICK и WRL и многие другие впоследствии.

Трейдинг с низкой комиссией: комиссии для трейдеров будут снижаться в зависимости от объемов их торгов и количества KickToken на их счетах.

Банковский уровень безопасности: Объем транзакций, успешно проведенных через KICKICO, составляет почти 800 000 ETH. Применяя полученный опыт и внедряя лучшие решения из банковского сектора, наша команда создает самую безопасную криптобиржу в мире. Мониторинг депозитов участников будет производиться в комбинации с участием персонала и искусственного интеллекта, а все транзакции, требующие особого внимания, будут проверяться специальной группой финансового мониторинга. Мы используем многоуровневую учетную запись, чтобы предотвратить возможное мошенничество и несанкционированное снятие средств со счета. Выгода нашего положения также заключается в том, что мы можем учесть преимущества и недостатки уже существующих бирж.

Поддержка фиатных валют: чтобы достичь критической массы и привлечь интерес институциональных игроков, KICKEX должна принимать фиатные валюты, что является непростой задачей для глобального масштаба, так как мы живем в мире с неоднозначной регуляцией. В этой связи очень немногие биржи предлагают поддержку фиатных валют, но мы прилагаем все усилия, чтобы заложить правовые и технические основы для того, чтобы стать фиатным шлюзом.

Мейнстрим с профессиональным подходом: KICKICO значительно упростил и улучшил процесс участия в ICO. Мы используем наш полученный опыт, подкрепленный экспертизой в UX и дизайне, чтобы создать более элегантную, удобную и доступную биржу KICKEX. И KICKEX не останавливается на этом: для опытных самостоятельных и институциональных трейдеров предлагается отдельный интерфейс профессионального уровня, что увеличивает общий рыночный потенциал KICKEX.

Справедливый и прозрачный процесс листинга: KICKEX решительно выступает против текущей практики бирж, которые запутывают и усложняют процесс листинга токенов. Такие практики губительны для всей отрасли: они отпугивают потенциальных покупателей токенов, которые предпочитают подождать и посмотреть, на какие биржи первыми выйдет токен; а стартапам, которые и так ограничены в ресурсах, приходится впустую тратить на эти процессы свои драгоценные время и деньги. В отличие от сложившейся практики, процесс листинга на KICKEX будет честным, доступным и прозрачным.

Масштабируемая, надежная технология: большинство криптовалютных бирж, действующих сегодня, запустились на скорую руку, чтобы успеть удовлетворить растущий спрос. Такая поспешность выхода на рынок означает наличие неоптимального кода, которое сказывается на скорости работы, влечет за собой перерывы в работе и простои для проведения обновлений. KICKEX, в свою очередь, была изначально создана с нуля и позволяет выходить практически на любой масштаб. Она использует магистральные интернет-каналы с высокой пропускной способностью, промышленные серверы и маршрутизаторы для обеспечения быстрой, безопасной и надежной работы. Поэтому трейдинг на KICKEX никогда не будет прерван из-за внезапного выхода биржи оффлайн на обновления или запланированное обслуживание.

Детализированные отчеты. Трейдерам на KICKEX доступна подробная отчетность с детализацией данных и аналитики подобно той, что они получают на крупнейших платформах фондового рынка, таких как NASDAQ. Трейдеры могут воспользоваться этими данными для расчета своих следующих шагов, оценки текущего состояния рынка и оценки своих прошлых результатов. Трейдеры могут легко агрегировать свои годовые торговые данные для формирования налоговых деклараций, вместо того чтобы полагаться на стороннее программное обеспечение.

Профессиональные инструменты для трейдеров. Помимо стандартного и доступного в использовании интерфейса для обычных трейдеров, KICKEX предлагает штатным и институциональным трейдерам отдельный интерфейс профессионального уровня со всеми функциями, необходимыми для успешного трейдинга. KICKEX поддерживает рыночные ордера, лимитные ордера, стоп-ордера, стоп-лимиты и трейлинг-стопы. Она включает в себя инструменты фундаментального анализа, такие как агрегатор новостей и календарь событий индустрии, а также эффективные графики, идеально подходящие для технических аналитиков, с глубиной рынка, индикаторами, кластерным анализом и калькулятором торговых рисков.

Автоматизация процессов: KICKEX позволяет оптимизировать и автоматизировать большинство ручных, трудоемких операций и рабочих процессов, которые являются узкими местами на других биржах. Благодаря этому достигается наивысший уровень удовлетворения от взаимодействия с продуктом и лучшая в отрасли поддержка клиентов. Более детальную информацию о том, как это реализовано, мы сообщим позже, чтобы сохранить конкурентное преимущество KICKEX.

API с прозрачными данными рынка. Наряду с другими ведущими биржами, KICKEX предоставляет трейдерам и разработчикам доступ к своей платформе через высокопроизводительный API. Однако, в отличие от других бирж, KICKEX передает данные с разбивкой по биржевым сделкам и сделкам через API, что дает понимание о том, какие объемы сделок выполняются вручную, а какие совершаются ботами.

KICKDESK

Многие стартапы предпочитают проводить свои токены на собственном веб-сайте под своим собственным брендом, нежели размещаться на сторонней платформе и направлять трафик на другие ресурсы. Для поддержки таких стартапов, мы представляем KICKDESK – White Label решение, которое легко интегрируется в любой веб-сайт. KICKDESK значительно расширит присутствие KICKICO в интернете и привлечет новых пользователей в экосистему KICKICO. KICKDESK включает в себя следующий функционал:

Простая интеграция White Label решения: стартапы могут запускать свои ICO или STO на своем собственном веб-сайте, контролируя весь трафик и сохраняя свой бренд и фирменный стиль без изменений.

Автолистинг и аукционное ценообразование KICKEX: каждый токенсейл, проходящий через KICKDESK, автоматически появляется в специальном разделе на бирже KICKEX, что значительно расширяет пул участников. Эта синергия с KICKEX также открывает возможности для применения механизмов ценообразования следующего поколения AIO и EICO, информация о которых указана дальше в документе.

Подробная аналитика: KICKDESK регистрирует все взаимодействия и отображает их на панели управления проектом на KICKICO, чтобы стартап мог в реальном времени отслеживать прогресс в ICO или STO и вносить коррективы в кампании и маркетинг.

Соответствие правовым нормам: стартапам не придется беспокоиться о KYC / AML, потому что KICKDESK уже интегрирован со службами проверки личности через KICKID, что позволяет полностью автоматизировать проведение этих процедур и полностью соответствовать требованиям регуляторов.

Хостинг. Пока KICKDESK размещается на веб-сайте стартапа, данные клиентов по-прежнему надежно хранятся в базе данных KICKICO для удобства доступа и управления. Стартапам не нужно беспокоиться о безопасности и соответствии требованиям хранения персональных данных на своем хостинге.

Создание цикла положительной обратной связи: каждый стартап, который использует KICKDESK для проведения своего токенса, продвигает всю сеть KICKICO. Благодаря этому расширяется пул потенциальных покупателей, что, в свою очередь, увеличивает вероятность успеха каждого проекта в экосистеме.

Сообщество и маркетинг KICKICO. Проекты, использующие KICKDESK, получают доступ к сообществу KICKICO, что позволяет их кампаниям охватить широкую группу новых потенциальных инвесторов.

НОВЫЕ МОДЕЛИ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ: AIO И EICO

Первичное размещение монет на основе аукциона – AIO, это термин, который мы используем для нашей инновационной концепции размещения токенов по справедливой цене (ICO или STO), в которой цена предлагаемых токенов не устанавливается компаниями проводящими ICO / STO, но вместо этого происходит аукцион на основе ставок. Такая концепция направлена на борьбу с завышенными ценами на токены, от которых страдает весь рынок, и позволяет добиться равновесия между спросом и предложением.

...спросом и предложением. АЮ – самое крупное нововведение, которое KICKICO внедряет в процесс сбора средств. В отличие от традиционной модели, в которой участники покупают токены по фиксированной цене, инновационная аукционная механика АЮ позволяет органически формировать рыночную цену токена. Участники делают ставки в открытом режиме, формируя цену и обеспечивая прозрачность всего процесса. Преимущество такой модели...

Преимущество такой модели заключается в том, что она позволит вернуть доверие к процедуре сбора средств с помощью токенов. Благодаря тому, что процесс ценообразования токенов станет более прозрачным, участники получат больше уверенности в том, что их токены не рухнут в цене после завершения ICO. Таким образом, участие в проектах станет более привлекательным, так как уходит страх моментального падения цены при первом листинге токена на биржу. Проекты, в свою очередь, получают необходимое финансирование вместо гибели на самом старте.

Согласно этой новой модели, автор токенса размещает лоты на продажу с указанием даты истечения срока действия: как только истекает срок действия лота, токен выкупается по ставке с наибольшим значением, и далее происходит продажа следующего лота / токена. По лоту с ценой меньше цены спроса (то есть лот недооценен) – произойдет корректировка в большую сторону. Лот с ценой выше цены спроса (то есть переоценен) будет падать в цене. Такой подход позволит рынку автоматически и органически себя регулировать, при этом цена токена не будет занижена или завышена.

AIO является неотъемлемой частью KICK версии 4.0, и вся наша команда работает над скорейшим запуском этого функционала. Тем не менее, мы считаем, что это только первый шаг на пути к созданию правильной системы взаимодействия между авторами проектов и их участниками, которая позволит определять цену токена в соответствии с рыночным спросом.

В будущем мы представим сообществу концепцию первичного размещения монет на бирже (IECO), которая объединит принципы AIO с функциональностью KICKEX. В этой модели процесс токенса будет основан на привычной системе биржевых торгов. Фактически, сбор средств будет свободно проходить на бирже. Этот процесс может еще более демократизировать процесс финансирования проектов по всему миру.

KICKWALLET

KICKWALLET – это самостоятельный криптовалютный кошелек с поддержкой всех валют в экосистеме KICK, который легко интегрируется с каждым сервисом KICK: KICKICO, KICKEX, KICKDESK, KICKPAY и другими.

KICKWALLET включает в себя функциональность простого обменника для тех, кто не хочет тратить время на работу с традиционной биржей. Его можно использовать для быстрой покупки, продажи или обмена криптовалют.

KICKWALLET может использоваться в сети KICK для отправки и получения средств, например, для участия в ICO, для расчетов с поставщиками услуг или для получения взносов ICO.

Естественно, KICKWALLET поддерживает отправку и получение средств на адреса кошельков за пределами экосистемы KICK. Он также поддерживает интеграцию приватных ключей сторонних кошельков, обеспечивая надежное шифрование , для быстрого пополнения баланса счета.

Мы ожидаем, что многие люди будут использовать KICKWALLET в качестве своего основного кошелька для криптовалют, даже если они не участвуют в экосистеме KICK.

KICKPAY

KICKPAY – это криптовалютный платежный шлюз, который позволяет онлайн магазинам принимать платежи в криптовалюте, увеличивая тем самым их потенциальный доход.

...их потенциальный доход. KICKPAY поддерживает все основные криптовалюты, а с добавлением поддержки фиатных валют в KICKONOMY, сможет также заменить и существующие фиатные платежные решения. KICKPAY содержит все...

KICKPAY содержит все необходимое для электронной коммерции, начиная от хорошо документированного API и заканчивая отчетностью по платежам.

KICKPAY интегрируется с KICKID и KICKWALLET, поэтому покупатели могут использовать свои существующие учетные записи, чтобы быстро и эффективно расплачиваться с продавцами.

KICKPAY является источником дохода для KICK ECOSYSTEM, потому что продавцы платят небольшую комиссию за транзакции по всем сделкам.

KICKCPA

KICKCPA позволяет настроить трафик из рекламных сетей CPA (Cost per acquisition – цена за конверсию) на любые сервисы в экосистеме KICK, такие как KICKICO, KICKEX, WHIRL и другие. Со временем KICKCPA превратится в собственную автономную сеть CPA.

KICKREF

Каждый участник экосистемы KICK может создавать свои собственные персональные реферальные ссылки на различные компоненты внутри сети экосистемы, например, на KICKICO, на кампании ICO и STO, биржу KICKEX, а также на ресурсы внутри всей партнерской сети. Если кто-то нажимает на реферальную ссылку, присоединяется к экосистеме KICK, а затем совершает транзакцию, то создатель ссылки получает реферальное вознаграждение.

Реферальные вознаграждения являются постоянными и распространяются на два уровня: на людей, которых пригласили ваши рефералы и дальше на людей, которых пригласили уже они. Например, если вы пригласили Петра, а Петр пригласил Ивана, а Иван – Анну, вы получаете реферальную комиссию за транзакции Петра, меньше комиссии – за транзакции Ивана и еще меньше – за транзакции Анны.

Реферальные комиссии достаточно небольшие, чтобы не ограничивать собственный рост KICK, но для активных евангелистов и маркетологов это может стать существенным источником пассивного дохода.

KICKMOBILE

KICKMOBILE – это мобильное приложение, которое сочетает в себе полную функциональность KICK ECOSYSTEM и содержит ряд дополнительных сервисов: новости, статьи, чат и отслеживание

портфолио.

KICKMOBILE предоставляет быстрый и удобный доступ с мобильных устройств ко всему функционалу KICKICO, KICKEX, KICKID, KICKWALLET. Оно также может использоваться в качестве альтернативы мессенджерам и поддерживает отправку прямых сообщений, создание и ведение групп.

Самыми популярными криптовалютными приложениями для мобильных устройств являются приложения по отслеживанию портфолио, такие как Delta и Blockfolio. KICKMOBILE выходит на рынок с расширенным функционалом для отслеживания портфолио и построения графиков и поддерживает криптовалюты, не входящие в экосистему KICK. Пользователи смогут настраивать ценовые и другие виды уведомлений, а также совершать быстрые сделки на бирже KICKEX.

В дальнейшем, KICKMOBILE будет поддерживать агрегацию новостей из различных источников.

Со всеми своими возможностями KICKMOBILE станет отличным приложением для пользователей криптовалют во всем мире.

МОДЕЛЬ ЗАРАБОТКА



Экономика экосистемы KICKICO, KICKONOMY, поддерживает множество различных криптовалют, но основной валютой является KickToken. KickToken предоставляет держателям специальные скидки при его использовании и будет требоваться для совершения определенных платежей, например за листинг на платформе. Пользователи могут приобрести KickToken на KICKEX или других биржах, а также заработать KickToken за полезные действия в экосистеме.

KICKONOMY. Транзакции и комиссии

Комиссия за листинг на платформе KICKICO

Каждый проект должен оплатить листинг для запуска на платформе KICKICO. Плата за листинг начинается с 5000 долларов, что приемлемо для крупных проектов, но может оказаться дорого для проектов-однодневок, мошеннических проектов или проектов без понятной бизнес-модели. Оплата за листинг будет приниматься исключительно в KickToken.

Маркетплейс услуг KICKICO

Чтобы помочь стартапам решить все вопросы, связанные с ICO и STO, на KICKICO доступен маркетплейс услуг сторонних исполнителей, включающий юристов, копирайтеров, графических дизайнеров, маркетологов и многих других. Оплата подобных услуг осуществляется в KickToken, а KICKICO будет взимать комиссию с каждой сделки, "замораживая" полученные токены согласно стратегии "заморозки", описанной [в следующем разделе](#). Этот маркетплейс будет доступен для любого стартапа, независимо от размещения на KICKICO.

Маркетплейс услуг KICKICO отвечает существующему спросу в криптовалютном сообществе, и мы ожидаем, что многие стартапы будут пользоваться им независимо от остальной экосистемы KICK.

Промо размещение на KICKICO

Любой пользователь KICKICO может пополнить свой рекламный кошелек с помощью KickToken, загружать рекламные материалы и настраивать показы по всей сети, причем наиболее предпочтительным местом размещения является блок на главной странице сайта KICKICO перед списком всех кампаний. Эту рекламу можно использовать для продвижения различных товаров и услуг: ICO, блога, полезной услуги, токена, монеты, или новостной истории.

Сборы за листинг на KICKEX

Аналогично листингу проекта на KICKICO, за листинг на KICKEX также взимается плата, размер которой составляет от 25 000 до 100 000 долларов США, которая оплачивается исключительно в KickToken. Конечная плата за листинг будет рассчитываться на основе многих факторов, включая размер и репутацию проекта, а также сложности, с которыми наши инженеры столкнутся в процессе интеграции монеты в KICKEX (например, токены ERC-20 легко интегрируются, тогда как монеты собственных блокчейнов – сложнее). Кроме того, за каждую торговую пару на бирже KICKEX, которую хочет добавить стартап, будет взиматься дополнительная оплата.

Pro Аккаунт KICKEX

Произведя оплату в KickToken, пользователи могут повысить свой аккаунт до уровня Pro и получить доступ к эксклюзивным функциям, таким как: профессиональный интерфейс, доступ к торговле через API, дополнительные торговые инструменты, текущие сводки новостей и доступ к специальной статистике и отчетам.

Автоматические конкурсы по трейдингу на KICKEX

На KICKEX запланированы регулярные конкурсы в автоматическом режиме. Лучшие трейдеры могут выиграть KickToken, попадая в число призеров в трейдинг конкурсах, которые постоянно

проходят на бирже. Эти конкурсы позволяют геймифицировать процесс трейдинга, вырастить сообщество и создать дух товарищества и здоровую конкуренцию.

Специальное промо-размещение на KICKEX

Стартап может заплатить за специальное промо-размещение на KICKEX, чтобы выделиться среди других проектов и повысить свою привлекательность. Плата за промо-место будет производиться в KickToken с использованием стратегии “заморозки”, описанной [в следующем разделе](#). Поскольку количество специальных мест размещения ограничено, мы ожидаем высокий спрос и цену.

Отчеты KICKEX

KICKEX предлагает профессиональные инструменты для работы с данными, отчетностью и аналитикой для опытных самостоятельных и институциональных трейдеров. Некоторые из этих отчетов будут платными и будут оплачиваться в KickToken.

Доступ к API KICKEX

Доступ к мощному API биржи KICKEX компаниям и трейдерам предоставляется на условии ежемесячной абонентской платы, которая возможна исключительно в KickToken. Этот API будет поддерживать алгоритмическую торговлю, кросс-биржевую торговлю и многие другие функции.

KICKEX WHITE LABEL

Любая компания может запустить биржу криптовалют нового поколения с технологией KICKEX по лицензии. Требуется только оплатить установочный и ежемесячный лицензионный сбор.

KICKEX WHITE LABEL была разработана для быстрого запуска и работы и интегрируется с инструментами экосистемы KICKICO, такими как KICKID, для удобного входа в систему и прохождения KYC, и KICKWALLET, для крипто и фиатного процессинга и выставления счетов.

KICKEX WHITE LABEL полностью настраиваемый элемент. Несмотря на то, что на KICKEX комиссии за торговлю predeterminedены, KICKEX WHITE LABEL позволяет клиентам устанавливать свои собственные комиссии мейкер / тейкер.

Плата за установку и лицензирование KICKEX WHITE LABEL может происходить в разных валютах, но оплата в KickToken дает возможность получить значительную скидку. Полученные таким образом средства в KickToken будут уничтожены в соответствии со стратегией "заморозки", описанной ниже.

Комиссии KICKPAY

KICKPAY – это криптовалютный платежный шлюз, который может использовать любой онлайн-магазин для получения платежей в криптовалюте. Платформа берет небольшую комиссию за каждый платеж, который проходит через KICKPAY, а любой платеж, произведенный с помощью KickToken, будет следовать стратегии "заморозки", описанной в следующем разделе.

Это лишь часть множества типов транзакций, которые будут существовать в KICKONOMY. По мере расширения экосистемы со временем будут добавляться другие.

Стратегия "заморозки" KickToken

Все комиссии Kickonomu, полученные в токенах KickToken, мы планируем отправлять на специальный счет, где они будут навсегда замораживаться. Это значит, что токены, попавшие на этот счет, не будут возвращены в оборот. После запуска своего блокчейна и перехода на собственный коин, замороженные средства не будут перенесены на новый блокчейн, а должны быть сожжены, как и все прочие токены KICK, которые будут на тот момент заморожены. На первом этапе мы планируем отправлять на этот специальный адрес и навсегда замораживать 25% монет, полученных таким способом. На следующих этапах: 50%, затем 75%, а потом 100%.

Участники кампаний и токенсилов должны будут выкупать KickToken на биржах, чтобы оплатить множество предлагаемых услуг экосистемы и у партнеров, входящих в Kickonomu, на более выгодных условиях. Со временем, данный подход позволяет превратить KickToken в одну из самых востребованных валют в крипто индустрии.

Развитие собственного блокчейна

Хотя KickToken является токеном на блокчейне Ethereum, мы закладываем основу для создания собственного блокчейна следующего поколения, монетой в котором станет KickToken.

...котором станет KickToken.

Новый блокчейн будет решать многие из проблем, с которыми мы столкнулись на собственном опыте в существующих блокчейнах. Это позволит сосредоточиться на решении конкретных потребностей бизнеса и правительств. Когда...

Когда запустится наш новый блокчейн, то все токены KICKONOMY, такие как KICK и WRL, а также токены партнеров, будут перенесены на новый блокчейн, что позволит нам оказаться в топе рейтинга криптовалют.

Поддержка фиатных валют

Для того, чтобы KICKONOMY полностью раскрыла свой потенциал, ей нужна аудитория, выходящая за пределы крипто энтузиастов; она нуждается как в широкой публике, так и в крупномасштабной институциональной поддержке. Ключом к завоеванию этих аудиторий является поддержка фиатных валют, поэтому мы активно работаем над юридическими и техническими структурами, необходимыми для этого.

Как только KICKONOMY интегрирует поддержку фиатных валют, она увеличит размер привлечения средств ICO и STO по мере притока нового капитала. Это также даст платформам и сервисам KICK значительное и устойчивое конкурентное преимущество.

КОМАНДА



KICK ECOSYSTEM представляет обновленную и оптимизированную команду под руководством и видением основателя Анти Данилевского.

Исполнительная команда

Анти Данилевский, генеральный директор и основатель

Анти Данилевский – пионер блокчейна, инвестор, краудфандинговый евангелист и спикер. Он основал KICKICO в 2017 году и превратил его в сообщество из более чем 100 000 криптоинвесторов, помогая стартапам собрать более 800 000 ETH. Анти было всего 14 лет, когда он начал свою техническую карьеру, сначала как дизайнер видеоигр, а затем как продюсер.

Александр Гнатусин, операционный директор (COO)

Александр Гнатусин – операционный директор и управляющий в сложных IT продуктах и сервисах. Руководил проектами в крупных международных компаниях и стартапах, в том числе Kaspersky Lab, Elektrotek Middle East, FIFA World Cup Russia 2018. Он успешно запустил 100% YOY рост прибыли проектов на сложных рынках Азии, Ближнего Востока, США и России. Александр является экспертом рейтинга “Лучшая партнерская программа в IT 2016 года”.

Евгений Зыков, технический директор

Евгений Зыков – технический директор с более чем 12-летним опытом работы в финансовых компаниях на руководящих

должностях в области ИТ. В его портфолио числятся успешно завершенные проекты, такие как внедрение основных банковских систем, розничные онлайн-банковские услуги, построение высокопроизводительной и масштабируемой ИТ-инфраструктуры и ИТ-консалтинг для ведущих российских банков. Евгений обладает высокой квалификацией в области разработки программного обеспечения и управления ИТ. Последние несколько лет работал с крипто и блокчейн-индустрией.

Роэл Вольферт, советник

Роэл Вулферт, старший исполнительный директор в сфере финансовых технологий, занимавший этот пост в Qoin, VGRIP и Vancor. Он имеет более чем 20-летний опыт работы в мире финансов и платежей, работал над ключевыми отраслевыми инициативами, включая SEPA, CLS, Contactless. Роэл получил степень магистра экономики в Маастрихтском университете и степень магистра инноваций в Школе бизнеса Naas в Калифорнийском университете в Беркли. Роэл был одним из первых консультантов KICKICO.

Команда разработки

Во главе с техническим директором Евгением Зыковым, команда разработки KICKICO является одной из самых крупных и опытных в блокчейн индустрии. В настоящее время она состоит из 20 программистов, работающих на полную ставку, и расширится до более чем 30 в течение следующих 6 месяцев.

В настоящее время наша ИТ-команда разделена на ключевые группы:

KICKICO (также KIKCREF, KICKCPA, KICKDESK) состоит из шести профессионалов:

2 старших бэкенд разработчика,

1 старший фронтенд,

2 средних фронтенд-разработчика,

1 разработчик полного стека.

Команда KICKID / KICKWALLET состоит из:

1 тимлид,
2 старших разработчиков Golang / C ++,
2 блокчейн разработчика.

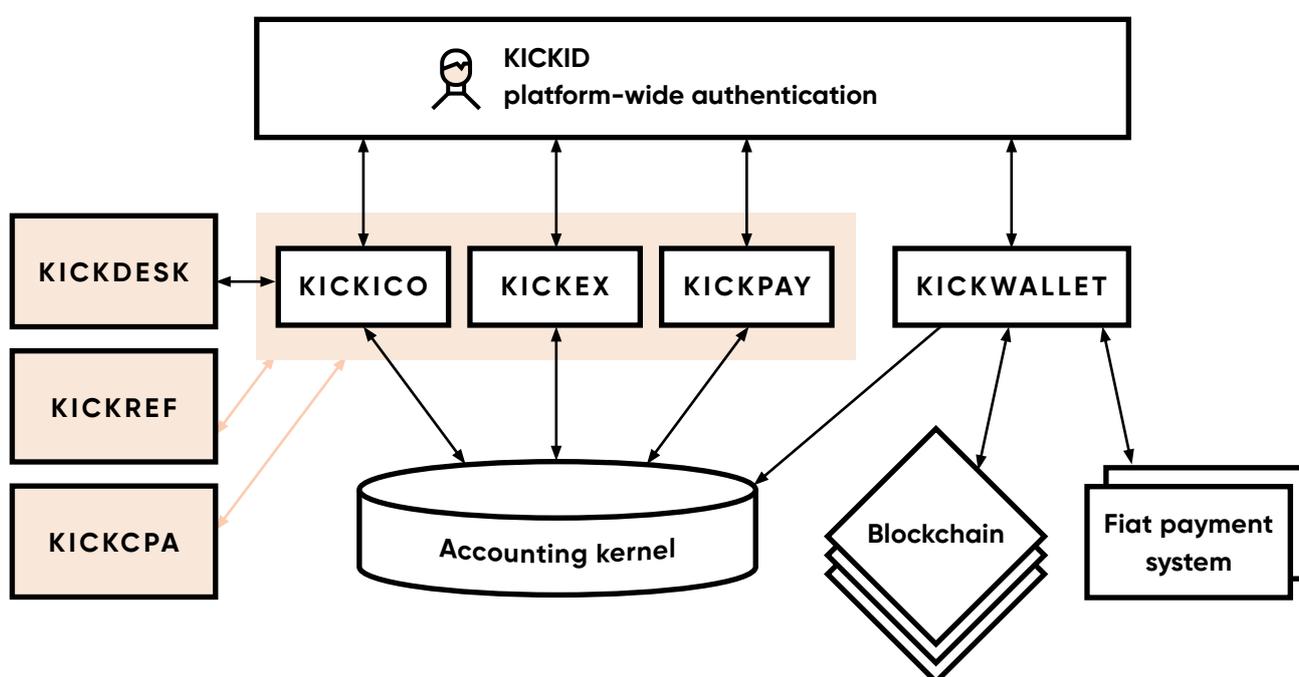
Команда KICKEX / KICKPAY состоит из:

1 высококвалифицированный специалист по банковским системам,
1 тимлид / IT-архитектор,
2 старших разработчика Golang / C ++
2 фронтэнд разработчика.
2 DevOps разработчика,
1 разработчик ИТ-инфраструктуры
2 инженера QA.

Техническое описание экосистемы

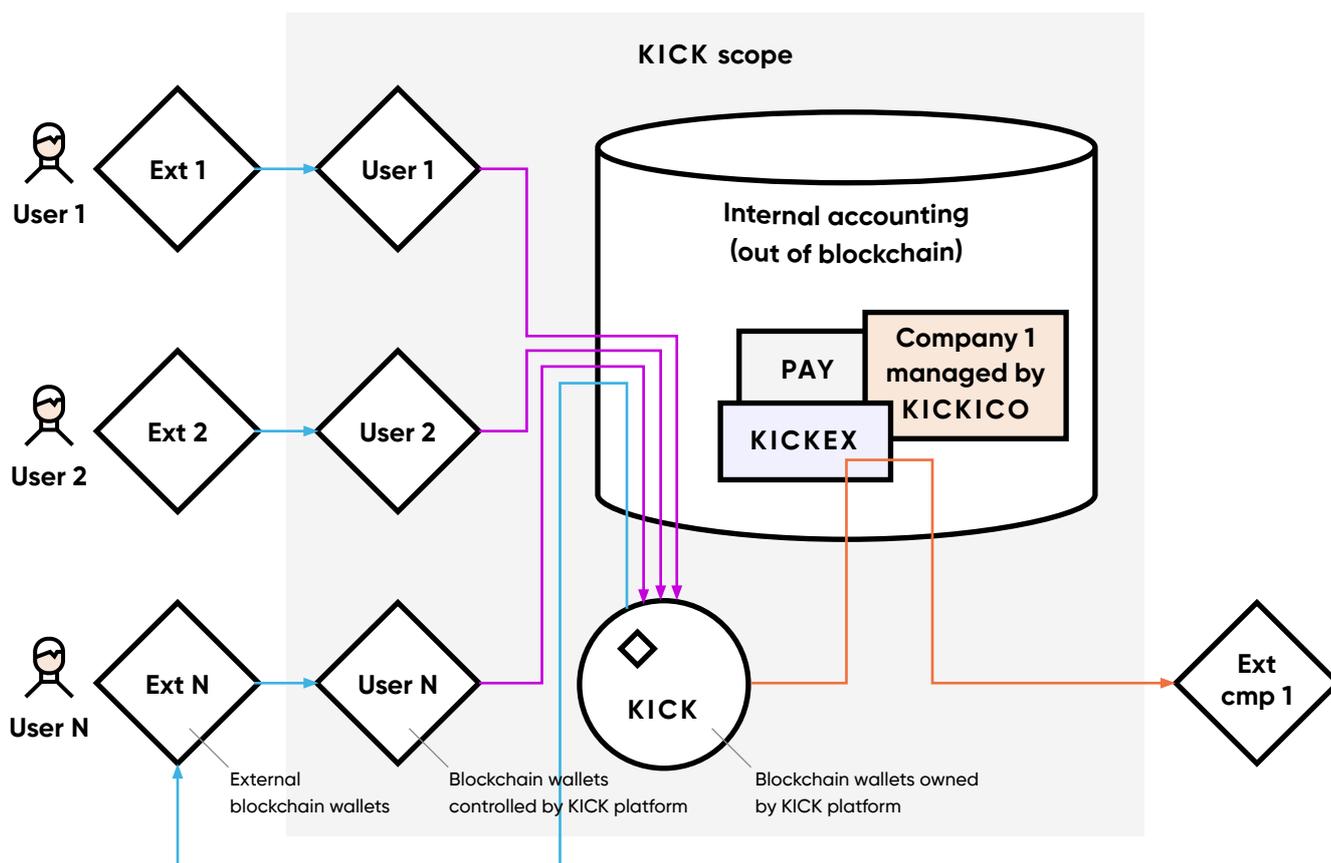
Уровень KICK ECOSYSTEM

KICK ECOSYSTEM поддерживает все основные варианты использования криптовалюты в рамках одной унифицированной архитектуры, а также платежи в фиатных валютах.



Модель финансового учета

Транзакции внутри KICK управляются в одной плоскости финансового учета. Это гарантирует, что финансовые операции между несколькими сервисами KICK не требуют перевода средств между ними, что повышает эффективность и надежность системы.

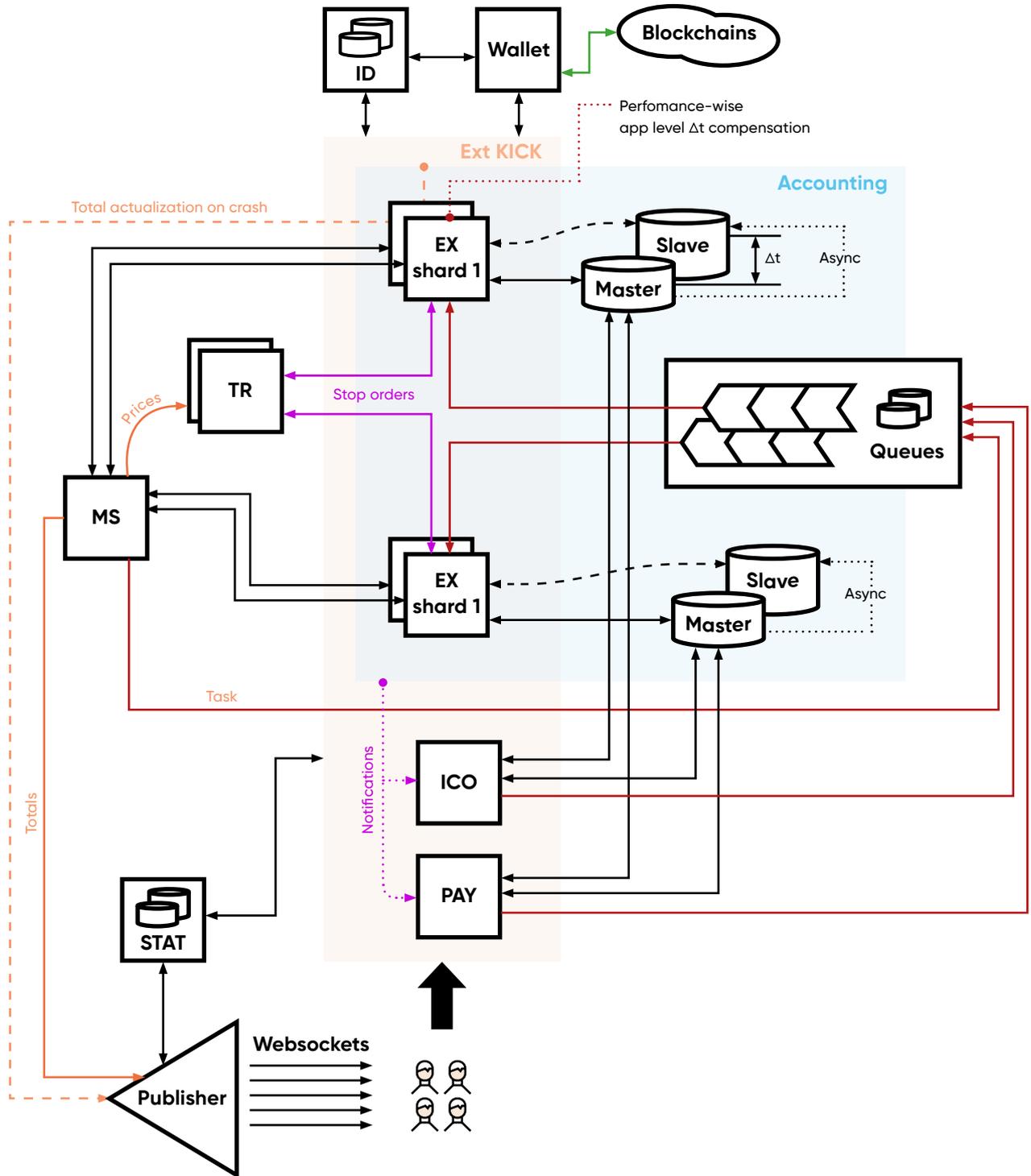


Техническое отображение движения средств

На приведенной выше диаграмме можно заметить, что внутренняя система учета KICK централизована и находится вне блокчейна. Это было сделано для того, чтобы повысить скорость обработки транзакций и предоставить платформе большую гибкость для комиссий за платежи, которые могут быть настроены в зависимости от таких факторов, как тип валюты, характеристики клиента и оборот.

Система учета KICK управляет операциями на платформе и взаимодействует с операциями на кошельках блокчейна платформы. Она использует классический подход финансового учета – двойную запись, который используется финансовыми учреждениями по всему миру. Кроме того, его схемы проводки смоделированы по аналогии с банковскими схемами: отдельные сегменты учета (копии механизма учета, которые обслуживают их пулы клиентов) функционируют идентично международным банковским стандартам (с «межбанковскими» переводами, когда операция затрагивает клиентов в разных сегментах).

Архитектура KICK ECOSYSTEM



Функциональная схема платформы

Строение ядра учета

Ядро системы финансового учета KICK отмечено голубым квадратом на диаграмме выше (на примере – два независимых сегмента). Эта часть включает в себя СУБД (Система управления базами данных) и сервисы (EX, т.е. биржа), которые обрабатывают операции внутренних и внешних пользователей. Это часть платформы KICK, которая активируется всеми ее службами, прямо или косвенно.

Система учета, которая управляет всеми финансовыми операциями в экосистеме KICK, построена на промышленной базе данных PostgreSQL. Мы выбрали PostgreSQL за его высокую пропускную способность, надежность, безопасность и гибкую систему авторизации, которая позволяет настраивать права с высокой точностью. Каждый сервис внутри платформы, который взаимодействует с базой данных учета, имеет доступ к ней только из определенных сегментов сети, но при этом ограничен строго изолированной функциональностью и минимально необходимым набором данных.

Если возможностей PostgreSQL будет не хватать для поддержания стабильной работы при высокой нагрузке на базы данных KICK в плане учета, мы внедрим сервис оперативных данных в СУБД с гарантиями ACID, специализирующийся на вычислениях в оперативной памяти (например, Aerospike или Tarantool).

Сервис EX обрабатывает и маршрутизирует данные различных типов и отвечает за передачу их в сегмент учета. Платежные операции отправляются в сервис EX как через очередь (из внутренних служб), так и напрямую от внешних клиентов.

Учет операций

Для удобства используется единый уровень учета по всей платформе, так как ядро учета используется другими службами (помимо внутреннего WALLET), такими как обработка торговых операций KICKICO и KICKPAY. Для доставки платежных поручений в ядро учета мы используем классическое решение организации очередей.

Сервис EX

Помимо сервиса EX, который специализируется на обслуживании клиентов биржи и является основной функциональной частью, состав элементов биржи дополняют:

MS: matcher, обеспечивающий механику торговли,

TR: триггер-механизм, который обслуживает различные типы стоп-ордеров, которые реагируют на рыночные условия и генерируют торговые ордера при возникновении условий, указанных клиентом.

STAT: сервис, который хранит и агрегирует рыночные данные для быстрой передачи клиентам.

Publisher: сервис, поддерживающий длительные клиентские соединения для доставки различных данных клиентам по подписке (котировки, изменения в портфеле и т. д.)

ПЛАТФОРМА KICKICO

Функциональное описание

KICKICO – флагманская платформа KICK, которая связывает блокчейн проекты, проводящие ICO / STO, с большим сообществом пользователей и инвесторов. С технической точки зрения KICKICO состоит из нескольких серверов, на которых размещены несколько баз данных и панелей управления, а также система скоринга и служба обмена сообщениями.

API шлюзы KICKICO написаны на языке программирования Go и ограничены определенными типами запросов. Публичная сеть предназначена для связи с пользователями KICKICO (спонсорами, владельцами ICO / STO, модераторами), а частная сеть используется администраторами и для связи с другими службами KICK.

Сначала KICKICO будет поддерживать следующие валюты: BTC, ETH, KICK, WRL, USDT, LTC, BCH, XRP, XLM, DASH, ADA.

Сразу после запуска биржи KICKEX можно будет участвовать в проектах с использованием разных валют, торгующихся на KICKEX. Когда все юридические документы будут окончательно оформлены, поддержка фиатных валют также будет открыта.

Базы данных

Сервер KICKICO содержит два основных типа баз данных. Основная БД состоит из главной БД и нескольких дочерних БД, и содержит всю информацию, относящуюся к кампании. Ее данные отражаются на дочерних БД для обеспечения безопасности и резервирования. Второй тип БД регистрирует статистические данные, которые собираются потоковым сервисом от внутренних и внешних событий.

Панели

KICKICO состоит из четырех панелей: панель бэкера, панель автора ICO / STO, панель модератора и панель администратора.

Панель бэкера: эта панель позволяет зарегистрированным пользователям управлять своими данными и событиями на платформе KICKICO. Помимо многих других функций, пользователи могут редактировать свою личную информацию и настройки, проходить процедуру KYC, реализованную через интеграцию с поставщиком KYC, просматривать остатки на валютных счетах через интеграцию с KICKWALLET, просматривать историю покупок токенов и снимать валюты со своих личных кошельков или банковских счетов (с момента поддержки фиатных валют).

Панель автора ICO / STO. Среди многих других функций эту панель можно использовать для создания новой кампании ICO или STO на KICKICO, редактирования сведений о кампании, выполнения требований для получения положительной оценки (можно выполнить несколько раз), прохождения теста Howey и доступа к кампании. Доступ к кампании позволяет просматривать данные, такие как ответы пользователей, статистика и продажи.

Панель модератора: Модераторы могут видеть списки пользователей, кампаний, запросы на вывод и жалобы. Они также могут использовать панель для утверждения, отклонения, редактирования кампаний и взаимодействия с создателями.

Панель администратора: администраторы имеют самый высокий уровень прав в системе. Они могут получить доступ ко всем функциям модератора и, кроме того, могут назначать или снимать с должности модераторов, читать и принимать решения по жалобам, просматривать статистику платформы и применять технические обновления.

Служба обмена сообщениями

Служба обмена сообщениями позволяет пользователям писать и получать сообщения, получать обновления кампании, общаться со службой поддержки KICKICO и KICKEX, а также обращаться к владельцам кампаний с вопросами и проблемами.

KICKID

Функциональное описание

KICKID – это служба регистрации, аутентификации и авторизации для экосистемы KICK. KICKID позволяет пользователям регистрироваться и аутентифицировать себя сразу на всех сервисах и платформах KICK.

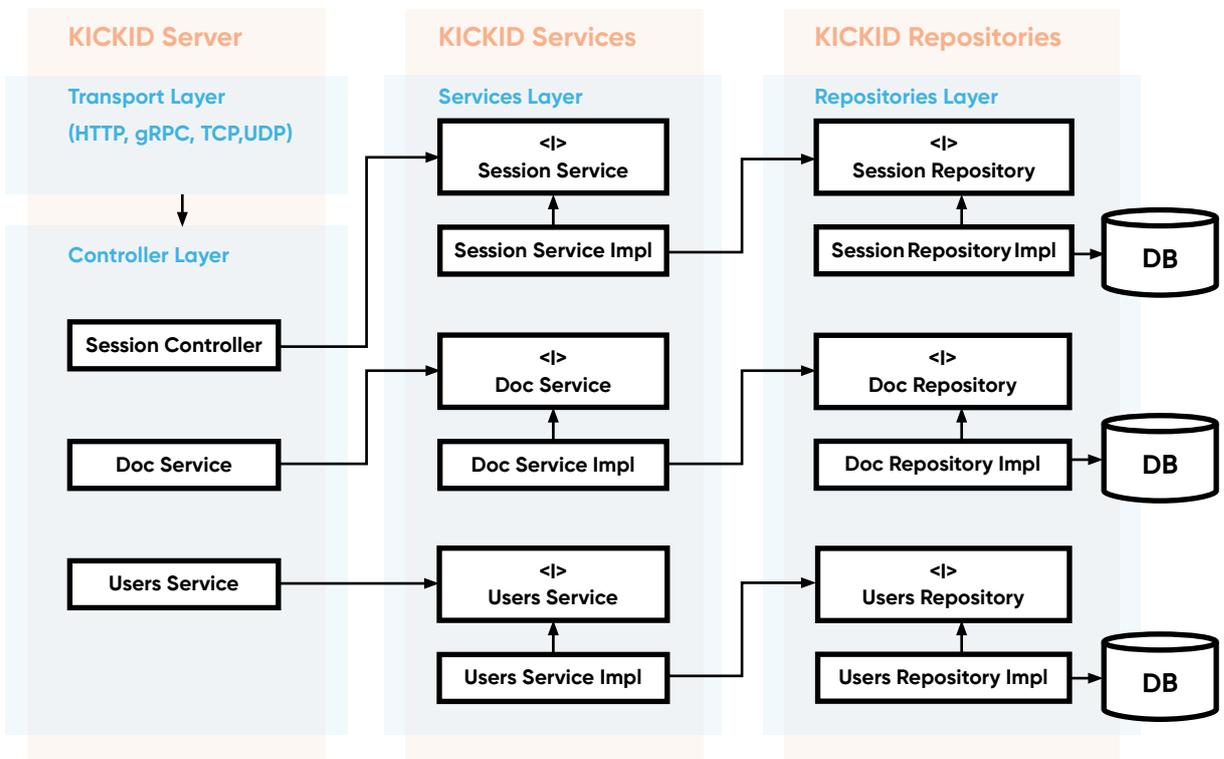
После регистрации в KICKID пользователи могут пройти интегрированный KYC, который аутентифицирует их на всех платформах и сервисах KICK, а также на всех White Label решениях KICK.

Например, пользователь, который авторизуется в KICKID, сможет мгновенно использовать все сервисы KICKICO, KICKPAY, KICKEX и White Label решения без необходимости повторной регистрации и повторной аутентификации для каждого.

Сервис KICKID хранит пользовательские атрибуты. Во время аутентификации KICKID предоставляет другим сервисам KICK доступ к атрибутам пользователя. KICKID записывает и хранит данные о поведении пользователя, такие как IP-адрес и используемые устройства, частоту входа в систему и изменения пароля. KICKID отслеживает и записывает все действия пользователя.

Основные компоненты сервиса KICKID

На диаграмме ниже представлены структура компонентов сервиса KICKID. Транспортный уровень обрабатывает ввод пользовательских данных и передает их на уровень контроллера. Контроллеры не имеют прямого доступа к базе данных, но используют специальные службы, расположенные в виртуальной частной сети, для взаимодействия со слоем хранилища, который, в свою очередь, работает с базой данных. Таким образом, взаимодействие с базой данных осуществляется через ограниченный набор интерфейсов, запрещающих прямой доступ из внешнего мира. Каждый уровень схемы представлен как отдельный микросервис, позволяющий системе масштабироваться горизонтально и выдерживать высокие нагрузки.



Сервер KICKID

Сервер KICKID – это микросервис, который обрабатывает ввод данных пользователя. На транспортном уровне он совместим с различными протоколами, включая HTTP, gRPC (HTTP / 2), TCP и UDP. В режиме по умолчанию он использует gRPC (HTTP / 2). KICKID завершает входящие соединения и обрабатывает и проверяет ввод пользователя. Он также преобразует и сериализует данные с использованием protobuf для вызова удаленных процедур из других микросервисов. В отличие от текстовых протоколов, служба KICKID использует двоичный протокол для уменьшения накладных расходов при отправке сообщений по сети.

Микросервисы KICKID

KICKID – это группа самостоятельных микросервисов, которые реализуют базовую бизнес-логику для авторизации и аутентификации пользователя, KYC, двухфакторной аутентификации (2FA), а также всех операций с паролями пользователей и сеансами. Он также формирует модель атрибутов пользователя, на основе которой другие компоненты платформы KICK будут назначать свои роли для управления доступом к ресурсам.

Аутентификация пользователя использует стандарт OAuth2. Защита паролем пользователя осуществляется в соответствии со стандартами RFC8018 и RFC2898 и соответствует всем необходимым рекомендациям PKCS. Двухфакторная аутентификация реализована в соответствии со стандартом RFC6238.

Другие услуги включают ведение журнала действий пользователя, обнаружение подозрительных действий и блокирование участников из-за нарушений правил использования платформы.

Отдельные компоненты микросервисов из группы KICKID дополнительно обеспечивают защиту от известных моделей угроз и векторов атак, которые используются злоумышленниками сети для получения привилегированного доступа к системе.

Репозитории KICKID

Основная задача большинства микросервисов – работа с данными. Запросы на получение и изменение данных поступают от микросервисов из группы сервисов KICKID.

Все запросы распределены и выполняются только с помощью фиксированного, заранее определенного набора методов, что позволяет избежать распространенных проблем, таких как инъекции SQL, некорректное экранирование специальных символов и выполнение произвольных запросов.

Этот слой взаимодействует с хранилищами данных. Также проводится аудит операций с репозиториями и отделом прав доступа. Ресурсоемкие операции кэшируются для ускорения чтения данных.

Хранилища KICKID

Уровень хранения данных, который реализуется в виде отдельных решений для RDBMS и NoSQL. Настроена репликация данных, копии пользовательских данных распределены на ферме из серверов в разных ЦОД (дата центрах), соединенных между собой сетевыми каналами с высокой пропускной способностью. Модель сходимости к согласованному состоянию выбрана по принципу сходимости в конечном итоге(eventual consistency), что де-факто является стандартом при построении географически распределенных хранилищ данных. Обеспечена высокая доступность и сохраняется работоспособность системы в целом даже в случае отказа нескольких серверов(или даже ЦОДа), обеспечивающих работу хранилищ. Данные размещаются географически близко к пользователям, чтобы обеспечить максимально быструю с ними работу.

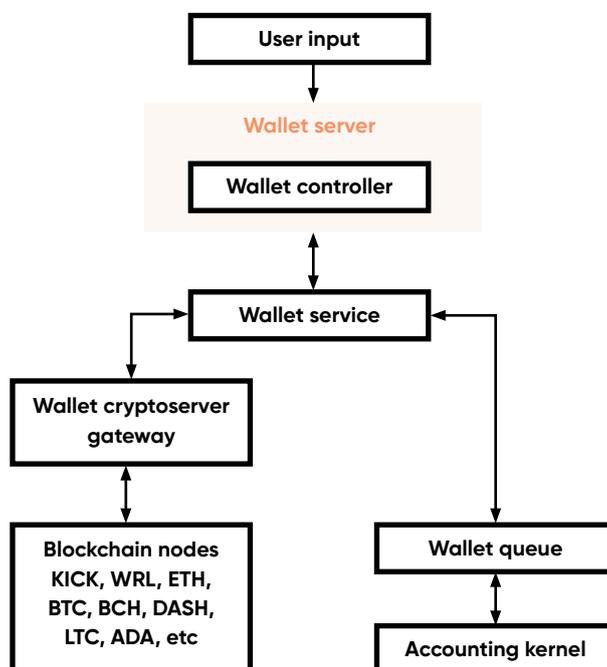
KICKWALLET

Функциональное описание

KICKWALLET – универсальный и надежный криптовалютный кошелек с быстрым и простым встроенным обменником валют вместе с полной историей транзакций, обслуживающий всю экосистему KICK или третьи стороны, которые успешно интегрировались с любыми сервисами экосистемы. Он состоит из первичной базы данных, нескольких серверов, каждый со своей базой данных. KICKWALLET работает в частной сети KICK.

Основные компоненты сервиса KICKWALLET

Компоненты KICKWALLET представляют собой группу микросервисов, которые объединены инструментами каркаса gRPC. Некоторые компоненты, например, которые выполняют операции по балансу пользователя, защищены и недоступны извне. Связь между микросервисами происходит через защищенный канал связи, и каждый компонент запускается в нескольких экземплярах для обеспечения отказоустойчивости и высокой производительности в условиях высокой нагрузки.



Сервис KICKWALLET

Сервис KICKWALLET является основным компонентом системы пользовательских кошельков. Он обрабатывает бизнес-логику для создания кошелька, его пополнения и проверки баланса. Служба также управляет курсами криптовалют, переводами валют между участниками платформы и запросами к ядру бухгалтерского учета.

Микросервисы этого уровня отделены от пользователя верхним уровнем контроллеров, таким образом, позволяя выполнить определенный и заранее известный набор команд и только от авторизованного пользователя.

Важные для безопасности кошельков данные, такие как закрытые ключи и иерархически сгенерированные ключи (например, BIP32 / BIP39 / BIP44), хранятся в зашифрованном виде в отдельных хранилищах данных с высоким порогом отказоустойчивости и безопасности.

Данные распределяются по географически рассредоточенным дата-центрам, которые связаны высокоскоростными каналами. Все данные, передаваемые между дата-центрами, шифруются.

KICKWALLET Cryptoserver Gateway

KICKWALLET Cryptoserver Gateway – это модуль системы для взаимодействия с внешней блокчейн-средой. Также реализован в виде набора микросервисов, которые позволяют автоматически масштабироваться при возрастающей нагрузке. Поддерживает соединение(и переустанавливает, в случае необходимости) к 6 (шесть) географически удаленных между собой узлов для каждой из поддерживаемых криптовалют, чтобы иметь необходимый минимум для подтверждения операций, совершаемых с пользовательскими кошельками. Ввод, вывод, пополнение и валидация транзакций, выполняемых непосредственно в блокчейне выполняется в этой группе защищенных от внешнего мира микросервисов.

Очередь KICKWALLET

Очередь KICKWALLET – это компонент, взаимодействующий с ядром системы учета. Он отправляет и получает запросы, связанные с балансом учетной записи пользователя. Компонент обладает свойствами персистентности, отказоустойчивости и другими характерными атрибутами enterprise-level шины для передачи сообщений.

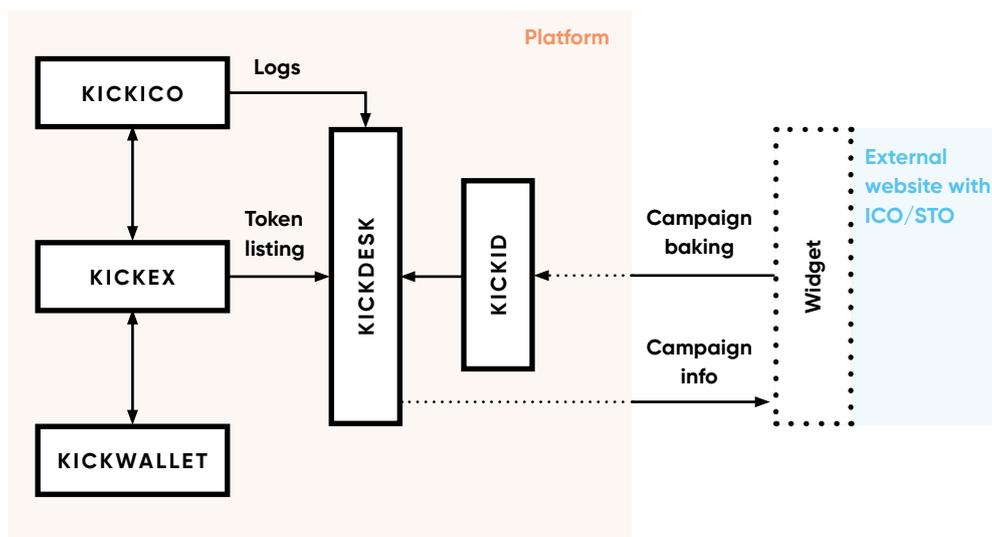
KICKDESK

KICKDESK – это отдельный и настраиваемый виджет для проектов ICO / STO для проведения кампаний по продаже токенов за пределами платформы KICKICO.

KICKDESK написан на JavaScript и может быть встроен в любой веб-сайт. Он легко настраивается с помощью CSS / HTML и включает встроенную регистрацию, аутентификацию, проверку баланса и контроль покупки токенов.

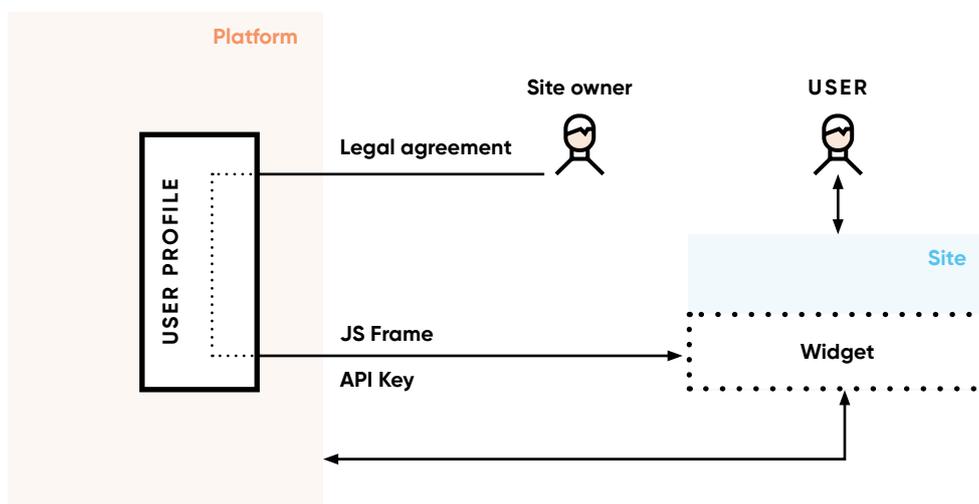
KICKDESK не имеет своей собственной базы данных; все данные, такие как статистика, транзакции и информация о кампании, хранятся в базах данных KICKICO.

KICKDESK связывается с другими сервисами KICK через специальный API.



KICKPAY

KICKPAY – это платежный сервис, который позволяет онлайн-магазинам легко настроить прием платежи в криптовалюте, а в ближайшее время – и в фиатных валютах.



Сервис KICKPAY координирует платежи между несколькими сторонами и поддерживает несколько сценариев. В примере сценария отправитель – это пользователь KICK, у которого есть средства на счете в KICKWALLET, а получатель – это продавец, который интегрировал KICKPAY.

После совершения платежной транзакции происходит три события:

Во-первых, плательщик получает приобретенный продукт или услугу (физическую или цифровую).

Во-вторых, между продавцом и платформой KICK создается обязательство.

В-третьих, KICK закрывает обязательство немедленно или с задержкой в зависимости от формы и условий платежа.

API сервиса KICKPAY поддерживает различные типы взаимодействия между участниками, в зависимости от типа бизнеса, юридических и технических особенностей партнеров.

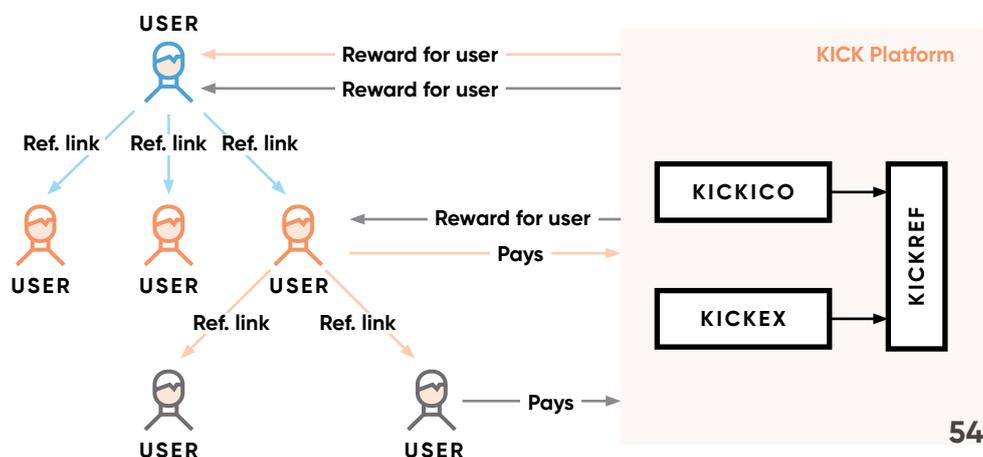
KICKPAY наследует те же принципы реализации и работы от службы KICKDESK (отсутствие собственной базы данных – вся статистика, транзакции и т.д. хранятся в базе данных платформы KICK), но использует собственный API для работы со службой и виджетом.

Подключение сервиса KICKPAY к сторонним сайтам

Сторонние сайты смогут легко и просто, под ключ, установить у себя платежный сервис KICKPAY и начать принимать к оплате криптовалюты и фиатные деньги. Для этого на сайте продавца предоставляется на выбор готовый виджет, генерируемый в личном кабинете сервиса, с возможностью кастомизации как с помощью конструктора, так и с помощью css/html. Возможность доступа к API-шлюзу для прямой интеграции, набор OpenSource SDK для популярных языков программирования (JS, PHP, Java, SWIFT, Kotlin и т.д.), в результате чего сервис KICKPAY может как выглядеть стандартно, так и кастомизироваться под дизайн устанавливающей его стороны.

Владельцы сайта могут воспользоваться сервисом KICKPAY после завершения процедуры KYC и заключения юридического соглашения с KICK. Пользователи, желающие оплатить товары или услуги с помощью виджета KICKPAY, также должны зарегистрироваться в KICKID и пройти процедуру KYC. Любой, кто уже прошел KYC на платформе KICKID, не нуждается в повторной регистрации или повторном прохождении процедуры. Для мелких платежей, в некоторых юрисдикциях, пользователям проходить процедуру KYC будет необязательно.

KICKREF



KICKREF функциональное описание (альфа)

KICKREF – это классическая многоуровневая реферальная система, в которой пользователь имеет возможность получать вознаграждения не только за действия своего реферала, но и за действия пользователей, которые являются рефералами по отношению к нему.

Пользователи, участвующие в реферальной системе, делятся на шесть уровней: пользователь на первом уровне получит вознаграждение за действия всех пользователей, являющихся его рефералами, за действия рефералов его рефералов (уровень 2) и т. д. Вплоть до уровня 6 в цепочке.

Пользователь может использовать функциональность сервиса в своем аккаунте, получив уникальную реферальную ссылку.

Каждый сервис может иметь несколько настраиваемых реферальных программ.

Подробное техническое описание KICKREF будет добавлено в следующей версии KICK ECOSYSTEM WP.

KICKCPA (альфа)

KICKCPA будет разрабатываться в два этапа. Первый этап – интеграция с существующими сетями CPA, что позволит владельцам кампаний мгновенно настраивать трафик. Второй этап – создание собственной экосистемы CPA сети в рамках KICK. В этой сети пользователи смогут стать агентами CPA, которые могут использовать сервисный API для направления трафика на платформу KICK.

Типы агентов CPA

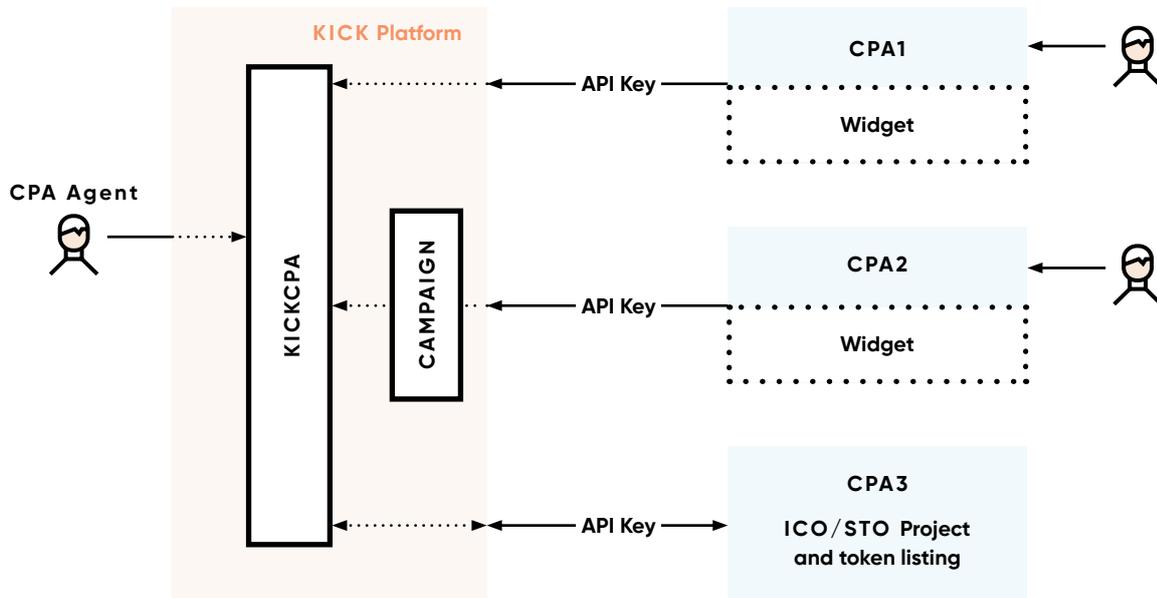
Существует три типа агентов CPA.

Агенты кампании: Агенты кампании – это веб-мастера и другие пользователи платформы, которые привлекают трафик на кампании ICO или STO. Порядок и условия оплаты агентам заранее определяются авторами кампаний.

Агенты платформы: Агенты платформы – это веб-мастера, которые отправляют трафик на платформу. Они получают вознаграждение за каждую качественную регистрацию, полученную по их приглашению.

Бизнес-агенты: Бизнес-агенты – это пользователи, которые приглашают кампании ICO или STO на платформу и получают процент от комиссионных за успешный листинг. Бизнес-агенты проходят KYC и ручную проверку, после чего они получают уникальную реферальную ссылку. Как только кампания достигает своей минимальной заявленной суммы сборов, они получают процент от платы за листинг кампании. Они получают дополнительный бонус, если кампания появится в списке на KICKEX.

Подробное техническое описание KICKCPA будет добавлено в следующей версии KICK ECOSYSTEM WP.



Типы агентов KICKCPA

Агенты платформы CPA делятся на три типа:

Агенты кампании – это веб-мастера и другие пользователи платформы, которые отправляют трафик в кампанию, работающую на платформе;

Агенты платформы – веб-мастера, направляющие трафик на платформу и получающие вознаграждения от платформы KICK;

Бизнес-агенты – это пользователи, которые переносят кампанию на платформу и получают процент от стоимости кампании, если они успешно провели ICO / STO.

Для агентов первого типа будет предоставлен функционал, в котором автор кампании устанавливает размер вознаграждений генераторам трафика за каждого платного клиента, указывая сумму минимального платежа, и инструменты пополнения баланса. Деньги автоматически выплачиваются генератору трафика, как только их реферал совершает платеж. Все, кто зарегистрирован в учетной записи CPA, получают уведомление о новой реферальной кампании на платформе. Когда баланс вознаграждения заканчивается, реферальная кампания останавливается, и все участники получают соответствующие уведомления.

Агенты второго типа будут получать вознаграждение за качественные регистрации (пользователей, которые зарегистрировались и прошли KYC) или за платежи, в зависимости от того, какое предложение они выберут. Это классическая система CPA.

Агенты третьего типа (бизнес-CPA) получают вознаграждения за проведение кампаний. Чтобы получить статус бизнес-CPA необходимо пройти процедуру KYC и проверку со стороны менеджеров платформы, после чего статус будет подтвержден. После подтверждения статуса будет сгенерирована уникальная ссылка, на основе которой агент сможет получать процент от сборов за кампанию, если она наберет минимальную сумму сборов (softcap). Агенты третьего типа также получают

дополнительный бонус в случае выхода на биржу токенов, собранных в рамках кампании.

ОСОБЕННОСТИ KICK ECOSYSTEM SECURITY

Защита сети

Для поддержания стабильности платформы будут использоваться системы DPI для фильтрации и блокировки подозрительного трафика. Граничные сегменты с сетями общего пользования будут использовать решения фаервола Cisco, которые реализуют механизм мониторинга, анализа и оповещения о подозрительной активности пользователей.

Взаимодействие компонентов платформы KICK происходит исключительно через внутреннюю частную сеть.

Защита данных

Защита баз данных платформы реализована путем создания классической системы прав и групп доступа, соединений SSL, автоматических резервных копий, моментальных снимков и обеспечением резервного электропитания. Внимание уделяется мониторингу активности пользователей с расширенным уровнем доступа (администраторы).

Защита данных, репликация и резервное копирование

Основой защиты данных платформы KICK является возможность восстановления данных после их полной потери или повреждения, а также дополнительная защита данных от компрометации. Методы работы с данными основаны на современных принципах «управления жизненным циклом данных» и решениях для оценки, каталогизации и защиты пользовательской информации от различных угроз.

Для защиты и сохранения данных мы внедрили механизм репликации на территориально распределенных серверах с высоким уровнем отказоустойчивости. Данные передаются и хранятся в зашифрованном виде. При получении запроса на удаление данных данные удаляются из всех реплик.

Информация о безопасности и управление событиями

Система SIEM получает, доставляет и визуализирует информацию о многих характеристиках компонентов платформы KICK. Она используется для мониторинга и контроля подозрительных действий пользователей. Например, даже если злоумышленнику удастся получить контроль над учетной записью пользователя и выдать себя за него (путем обфускации трафика), несоответствие между обычной последовательностью действий пользователя будет обнаружено и послужит сигналом для инициализации проверки.

Реагирование на инциденты

В случае каких-либо нештатных ситуаций пользователи платформы будут немедленно уведомлены об этом, и команда разработчиков приложит все усилия, чтобы решить проблему как можно скорее.

ОТКАЗ ОТ ОТВЕТСТВЕННОСТИ



Этот документ предназначен только для информационных целей и не является предложением или призывом к покупке акций или ценных бумаг на платформе KICKICO или какой-либо другой связанной или ассоциированной компании.

Токены KickToken не являются ценными бумагами.

Пользователь признает, понимает и соглашается с тем, что токен KickToken не является ценной бумагой и не зарегистрирован в какой-либо государственной организации в качестве ценной бумаги, и не должен рассматриваться как таковой. Пользователь признает, понимает и соглашается с тем, что владение токенами KickToken не дает пользователю права на получение прибыли, дохода или других платежей или возвратов, возникающих в результате приобретения, владения, управления или отчуждения, осуществления выкупа или истечение срока действия любого права, интереса, права собственности или выгоды от KICKICO или платформы KICKICO или любой другой собственности KICKICO, полностью или частично.

Отсутствие гарантий дохода или прибыли.

Нет никаких гарантий, что токены KickToken будут расти в цене. Нет никаких гарантий, что цена KickToken не снизится, в том числе значительно, из-за некоторых непредвиденных событий или событий, над которыми разработчики не имеют контроля, или из-за форс-мажорных обстоятельств.

Риски связанные с Ethereum

Токены KickToken будут передаваться на блокчейне Ethereum. Поэтому любой сбой или нарушение в работе протокола Ethereum может привести к некорректному работе токенов KickToken.

Нормативная неопределенность

Технологии блокчейна подлежат надзору и контролю со стороны различных регулирующих органов по всему миру. Токены KickToken могут подходить под одно или несколько условий или действий с их стороны, включая, помимо прочего, ограничения, накладываемые на использование или владение цифровыми токенами, такими как KickToken, что может замедлить или ограничить функциональность или выкуп токенов KickToken в будущем.

Токены KickToken не являются инвестициями

Токены KickToken не являются официальными или юридически обязывающими инвестициями любого рода. В случае непредвиденных обстоятельств планы, указанные в этом документе, могут быть изменены. Несмотря на то, что мы намерены достичь всех целей, описанных в этом документе, все лица и стороны, участвующие в покупке токенов KickToken, делают это на свой страх и риск.

Квантовые компьютеры

Технические инновации, такие как разработка квантовых компьютеров, могут представлять опасность для криптовалют, включая токены KickToken.

Риск потери средств

Средства, полученные при сборе средств, ни в коем случае не застрахованы. Если они утеряны или теряют свою ценность, то нет частного или государственного страхового представителя, к которому покупатели могут обратиться.

Возврат средств

Если кампания не завершается успешно или отменяется ее создателем или модераторами, средства возвращаются в кошельки тех пользователей, которые перевели средства на кошелек кампании. Если пользователь произвел оплату

в официальной валюте (долларах США, евро, рублях и т. д.), средства возвращаются на их кошелек ETH в системе KICKICO. Пользователь может вывести эти средства или использовать их для участия в любой другой кампании, запущенной на платформе KICKICO.

Риски использования новых технологий

Токены KickToken – это новая и относительно непроверенная технология. В дополнение к рискам, упомянутым в этом документе, существуют определенные дополнительные риски, которые команда платформы KICKICO не может предвидеть. Эти риски могут проявляться в других формах риска, отличных от указанных в настоящем документе.

Краудинвестинг

Платформа KICKICO не несет никакой ответственности за любые обязательства, взятые создателями краудинвестинговых кампаний перед инвесторами, которые купили их токены на платформе KICKICO. Платформа KICKICO является лишь посредником между создателями таких кампаний и их инвесторами. Функция платформы KICKICO заключается только в том, чтобы переводить средства от инвесторов создателям, а токены краудинвестирующих компаний – инвесторам. KICKICO не гарантирует претензии создателей кампании.

Интеграция

Вся информация, содержащаяся в этом техническом документе, предоставляется только для общих ознакомительных целей и предназначена для описания децентрализованных сервисов, которые могут быть предоставлены KICKICO в будущем. Ничего из опубликованного в этом документе не предназначено для (i) юридической, финансовой, профессиональной, налоговой или иной консультации; (ii) рекомендации предпринять (или прекратить предпринимать) какие-либо действия; (iii) рекламы, оферты или законных требований; (iv) предложение или призыв купить или продать акции или ценные бумаги на платформе KICKICO, или любой другой связанной или ассоциированной

компании, (v) обещание любого права голоса или владения KICKICO (vi) или обещание получать любой пассивный доход, любой возврат инвестиций или любую прибыль; и не должно быть истолковано как что-либо из вышеизложенного. KickToken – это криптографически защищенное представление прав держателя токена на получение доступа к платформе KICKICO и получение услуг на платформе KICKICO в будущем посредством активных действий держателя токена, таких как запуск кампаний, покупка услуг и т. д.

